

ANCE

MILANO

LODI

MONZA E BRIANZA

LE NOSTRE CONVENZIONI

Prodotti e servizi di qualità
a prezzi competitivi

SOMMARIO

NOVITA'	2	SCEGLIERE I CLIENTI	36
Servizio Elaborazione Paghe	2	Coface	36
Casa.it.....	2	SERRAMENTI IN PVC	37
ACUSTICA	3	Diquigiovanni.....	37
BANCHE DATI	5	SERVIZI ASSICURATIVI E BANCARI E FINANZIAMENTI	38
Assonime.....	5	Intesa San Paolo	38
CARBURANTE	6	Banco Desio	38
Eni S.p.A.	6	Convenzione Europartner.....	39
Q8.....	7	Assicurazioni	39
TotalErg.....	8	Finanza straordinaria e ristrutturazione del debito	39
CARTE DI CREDITO	9	Harley Dickinson	40
America Express.....	9	SERVIZIO GARE D'APPALTO	41
CartaSi.....	9	Info Plus	41
CERTIFICAZIONE DI QUALITA'	10	SERVIZI POSTALI	42
Certiquality	10	Nexive	42
CERTIFICAZIONE ENERGETICA	12	SERVIZIO SONDAGGI E PROVE DI LABORATORIO	43
Sacert	12	GEOTECNALab s.r.l.	43
CONFABITARE	13	TECNOLOGIA	45
EDITORIA	14	Aldes S.p.A.	45
Egea.....	14	Schneider Elettric.....	47
Galleria libreria l'archivolto	14	Samsung.....	48
Hoepli Editore	15	TELECOMUNICAZIONI	49
Libreria meravigli	15	CloudItalia.....	49
FLOTTE AZIENDALI	16	Telecom	50
Volkswagen	16	VIAGGI	51
FORMAZIONE	17	Trenitalia.....	51
HOTEL	18	Alitalia	52
Accord	18	Cathay Pacific.....	53
Starhotels.....	18	easyJet	54
INFORMAZIONI ECONOMICHE E RECUPERO CREDITI	19	VIDEOCONFERENZA	55
Assicom	19	Aethra.net.....	55
Cerved Group.....	20	ACCORDI VARI	57
Cribis	23	Centro Velico Caprera.....	57
MEDICO COMPETENTE	24	Welfare Company	58
Servizi di Assistenza Sanitaria Integrata	24		
NOLEGGI	25		
Europcar.....	25		
Hertz	26		
Hitachi Systems CBT.....	27		
POLIZZE	28		
Europ Assistance.....	28		
PONTEGGI	29		
Pilosio S.p.A.....	29		
PREVIDENZA E SALUTE	30		
Preindustria S.p.A.....	30		
PRODOTTI SOFTWARE	31		
STR TeamSystem.....	31		
PRODOTTI PER L'AMBIENTE DI LAVORO ...	32		
Lyreco.....	32		
RICERCA DI PERSONALE E	34		
SOMMINISTRAZIONE DI LAVORO	34		
GI Group S.p.A.....	34		
Obiettivo Lavoro S.p.A.	34		
RISTORAZIONE	35		
Day Ristoservice S.p.A.....	35		

NOVITA'

Servizio Elaborazione Paghe

AZIENDA		SPAZIO RISERVATO ALLA VIDIMAZIONE	
IMPRESA COSTRUZIONI		INAIL	
VIA		Aut. 11256	
20122 MILANO (MI)		del 29/12/2008 Sede 13820	
		Nr. 00165502	
		04/06/2015 17:41	
INFORMAZIONI AGGIUNTIVE	COGNOME NOME e INDIRIZZO		

La difficile situazione economica che il nostro settore sta ancora attraversando ci costringe ad adottare un più efficace controllo dei costi di gestione ed organizzazione delle nostre aziende.

L'Associazione da sempre offre ai propri associati servizi orientati non solo alla risoluzione delle differenti problematiche che caratterizzano l'attività produttiva nel settore, ma anche all'ottimizzazione nell'impiego delle risorse aziendali.

Con tale intento abbiamo recentemente inaugurato il SERVIZIO PAGHE, per offrire agli associati una valida e conveniente alternativa alla gestione, talora interna all'azienda, di tali adempimenti, spesso caratterizzati da complicazioni organizzative e aggravati di costo.

Grazie alle competenze dei nostri funzionari ed alla ventennale esperienza del nostro partner, siamo certi che il SERVIZIO PAGHE possa arricchire e completare le già numerose forme di consulenza ed assistenza che la nostra Associazione offre in esclusiva ai suoi imprenditori.

Se vorrai approfondire le caratteristiche e le condizioni di questo nuovo servizio, Ti invitiamo a contattare l'Associazione per ricevere ogni chiarimento, di carattere sia operativo che tariffario, ed apprezzare l'utilità del servizio ed i benefici per la Tua realtà aziendale.

Casa.it

In virtù dell'accordo recentemente siglato con Casa.it gli Associati ad Assimpredil Ance, potranno usufruire dei servizi offerti a condizioni particolarmente vantaggiose,



CONVENZIONI

ACUSTICA

STIPULATA UNA CONVENZIONE CON DUE STUDI DI ACUSTICA

Le imprese associate e aderenti possono usufruire di servizi di progettazione e di misure acustiche a condizioni migliorative della media di mercato.

Le prestazioni acustiche degli edifici sono quantificate grazie ai requisiti acustici passivi, una serie di parametri, indipendenti dal contesto ambientale in cui si trova l'edificio.

I requisiti acustici passivi sono utilizzati tanto per gli obblighi di legge (DPCM 5.12.1997), quanto per la valorizzazione dell'edificio sul mercato (cfr. Suggerimento n. 314 del 29 luglio 2010 sulla classificazione acustica volontaria delle unità immobiliari).

Assimpredil Ance ha selezionato due studi di acustica ed ha stipulato con loro una convenzione che prevede:

- consulenza alla progettazione preliminare
- calcoli dei requisiti acustici passivi degli edifici stabiliti da leggi o decreti e certificazione dei risultati attesi
- assistenza di cantiere per istruzioni di posa e controlli
- collaudi acustici e certificazione della classe acustica delle unità immobiliari.

Per ognuno dei punti precedenti la convenzione prevede un tariffario, legato al numero di unità immobiliari o di sopralluoghi in cantiere.

Ad esempio, per la **progettazione acustica** (studio delle stratigrafie proposte dal Cliente dopo la verifica energetica, dei disegni di piante e prospetti, di sezioni e materiali, esecuzione dei calcoli dei requisiti secondo norme UNI EN 12354, varianti concordate, calcoli finali e caratteristiche dell'impianto idrico) sono previsti i seguenti prezzi:

- | | |
|---|-----------|
| - 1 unità immobiliare residenziale autonoma | 650 € |
| - da 2 a 4 unità immobiliari residenziali | 350 €/cad |
| - da 5 a 10 unità immobiliari residenziali | 220 €/cad |
| - da 11 a 20 unità immobiliari residenziali | 190 €/cad |
| - da 20 a 50 unità immobiliari | 150 €/cad |
| - da 50 a 100 unità immobiliari | 120 €/cad |
| - oltre 100 unità immobiliari | 100 €/cad |

La relazione comprenderà le prescrizioni da capitolato e le istruzioni per l'installazione dei materiali.

L'**assistenza al direttore lavori** (comprensiva di colloqui ed illustrazione delle tecniche adeguate, al direttore lavori, al responsabile di cantiere, agli operatori di posa; verbalizzazione del contenuto del sopralluogo) consta dei seguenti 3 sopralluoghi in cantiere al prezzo di 500 €/cad. (oltre spese di trasferta fuori dal Comune di Milano):

1. prima della posa dei tramezzi e delle pareti esterne
2. prima della stesa dei materassini smorzanti
3. alla posa di porte e finestre

I **collaudi in opera preliminare a cantiere in corso**, per una unità immobiliare campione, facciata, con locale retrostante finito, completo di porte interne ha un prezzo di 1.500 €

CONVENZIONI

I collaudi con certificazione, comprensivi delle seguenti operazioni:

- rilievi di rumore residuo nei locali indagati
- individuazione dei tempi di riverberazione media nei locali collaudabili, mediante sorgente impulsiva o generatore di rumore rosa in ogni locale ricevente esaminato
- rilievi fonometrici negli ambienti emittenti e in quelli riceventi secondo norme UNI
- rilievi puntuali nei locali non tecnici maggiormente esposti alla rumorosità prodotta dagli impianti tecnologici
- calcoli
- stesura relazione tecnica
- certificazione delle unità testate
- calcoli per la determinazione della classe acustica dell'edificio

hanno un prezzo variabile a seconda del numero di unità immobiliari:

- | | |
|--|-----------|
| - collaudi degli elementi edilizi per 1 unità immobiliare | 1.600 € |
| - collaudi degli elementi edilizi per 2 unità immobiliari | 850 €/cad |
| - collaudi degli elementi edilizi da 3 a 10 unità immobiliari | 800 €/cad |
| - collaudi degli elementi edilizi da 11 a 30 unità immobiliari | 750 €/cad |
| - collaudi degli elementi edilizi oltre 30 unità immobiliari | 700 €/cad |

N.B: in tutte le tabelle precedenti, per unità immobiliare si intende una unità con un massimo di 5 vani collaudabili a norma UNI11367; oltre i cinque vani si considerano come 2 unità immobiliari.

Nel caso in cui non si richieda la classificazione acustica, ma il rispetto dei limiti contenuti nel DPCM 5.12.1997, la convenzione prevede che siano testati i seguenti elementi:

- due tipi di facciata
- due tipi di divisori
- due solette diverse per dimensioni e collocazione
- due impianti igienici

al prezzo di 1.700 € + IVA oltre a € 300 per l'analisi tecnica delle sezioni e delle stratigrafie finalizzata alla individuazione dei vani più sfavoriti.

BANCHE DATI

Assonime



ACCORDO

Attraverso il rinnovato accordo fra SIPI – Confindustria e Assonime il sistema associativo che fa capo a Confindustria (Associazioni territoriali e di categoria, Confindustrie regionali, Federazioni di settore) ha diritto di accedere, mediante certificato digitale E PASSWORD (da attivare a cura DI CIASCUNO degli interessati direttamente con l'ufficio servizi di Assonime) al servizio on line per consultare:

LE BANCHE DATI

Circolari (MEDIANTE CERTIFICATO DIGITALE)

Studi di Assonime su una selezione ragionata di provvedimenti legislativi e orientamenti amministrativi e giurisprudenziali, in materia tributaria, societaria e di impresa e concorrenza.

La banca dati delle Circolari raccoglie i documenti pubblicati dal 1986, arricchiti da collegamenti ipertestuali e link di interesse.

www.giurisprudenzaimposte.it (MEDIANTE PASSWORD)

Commenti e note a sentenza in materia tributaria, pubblicati dalla Rivista storica di Assonime "Giurisprudenza delle Imposte". A partire dal 2005 sono consultabili anche tutte le massime e i testi delle sentenze in materia tributaria della Corte di Giustizia CE, della Corte Costituzionale e della Corte di Cassazione.

LE NEWSLETTER

E-MagazineParlamentare

News settimanale dei lavori del Parlamento su una selezione ragionata di iniziative legislative di interesse per le imprese.

AssonimEuropa

News bisettimanale di aggiornamento rapido ed efficace sulle principali novità, attività, eventi e scadenze riguardanti le politiche dell'Unione Europea.

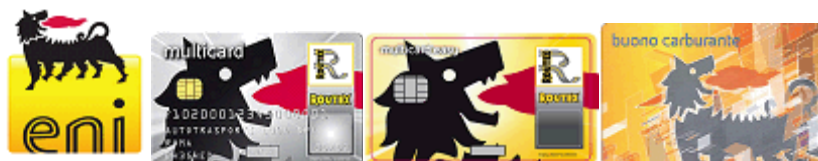
Assonimeinpillole

News che fa il punto sulle principali novità legislative, giurisprudenziali e DELLA PRASSI amministrativa intervenute negli ambiti di interesse di Assonime, fornendo anticipazioni o chiarimenti sui possibili orientamenti in corso. Contiene inoltre due sezioni dedicate agli appuntamenti da non perdere e alle novità parlamentari, nonché una rassegna delle principali pubblicazioni Assonime.

CONVENZIONI

CARBURANTE

Eni S.p.A.



LA CONVENZIONE

La convenzione 2015 con eni s.p.a. – downstream & industrial operations prevede sempre i due nuovi prodotti, multicard easy ed i BCE (Buoni Carburante Elettronici), che affiancano multicard* nella proposta commerciale esclusiva dedicata agli associati Confindustria

Riepiloghiamo di seguito le caratteristiche delle due carte, emesse da eni adfin, istituto di pagamento vigilato da Banca d'Italia.

multicard è la carta di pagamento che consente l'acquisto di carburanti, lubrificanti, piccole riparazioni o lavaggi senza utilizzare contanti.

E' dedicata alle aziende con un parco mezzi di almeno 3 autovetture o un mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li) iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno.

multicard dà inoltre la possibilità di accedere alla piattaforma web i-multicards (sul sito www.eniadfin.com) che permette di controllare tutte le transazioni effettuate con le proprie carte, anche in tempo reale, e monitorare in modo puntuale e tempestivo tutti gli acquisti.

multicard easy è la carta di pagamento dedicata alle piccole aziende dotate di 1 o 2 mezzi leggeri ed ai Liberi Professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.

I BCE (Buoni Carburante Elettronici) sono carte prepagate a spendibilità limitata, non nominativa, usa e getta, di tagli predeterminati di 50 €, 100 € o 150 €, che rappresentano un innovativo strumento di pagamento per acquistare carburante sulle oltre 4.500 eni station italiane.

Sono utilizzabili dalle aziende anche per:

- incentivare la propria rete commerciale
- elargire premi all'interno di programmi fedeltà, concorsi e promozioni
- offrire gadget aziendali per le proprie convention.

Q8



LA CONVENZIONE

Carta carburante CartissimaQ8

Q8 offre ai Soci del sistema Confindustria condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso CartissimaQ8, la Carta Carburante del secondo operatore del mercato petrolifero italiano con circa 3.500 distributori.

I Vantaggi di CartissimaQ8:

Network

CartissimaQ8 mette a disposizione una vasta rete di impianti, distribuiti strategicamente ed uniformemente su tutto il territorio italiano, dove poter fare rifornimento. Circa 3500 stazioni di servizio altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

Comfort e sicurezza

Semplifica la contabilità grazie alla fattura unica in formato elettronico (servizio gratuito che abbatta anche i costi di invio delle fatture cartacee) riepilogativa di tutti i rifornimenti, fiscalmente deducibile e scaricabile in qualunque momento dal portale online.

Stop ai contanti grazie ad uno strumento di pagamento accettato ovunque.

Sicurezza garantita perché protetta da codice PIN personale da utilizzare ad ogni pagamento con Carta.

Controllo personalizzato: grazie all'opzione White/Black List per identificare un network predefinito di impianti sui quali poter utilizzare CartissimaQ8 oppure escludere l'utilizzo della carta su un numero predefinito di stazioni di servizio.

Innovazione con un click: con CartissimaWeb sarà possibile impostare degli avvisi, Alerts, personalizzabili per monitorare l'utilizzo di CartissimaQ8 ed individuare le eventuali anomalie. Ogni volta in cui gli avvisi verranno violati, il cliente riceverà una e-mail di avvertimento con tutti i dettagli delle transazioni che non hanno rispettato tali parametri.

CONVENZIONI

TotalErg

LA CONVENZIONE

TotalErg mette a disposizione dei Soci la possibilità di acquistare carburanti e lubrificanti per autotrazione a condizioni vantaggiose, tramite l'utilizzo di Carte Petrolifere (TotalErg Card e voil@) e i Buoni Carburante validi su tutta la rete di Stazioni di Servizio TotalErg.

TotalErgCard



TotalErg Card è uno strumento conveniente, comodo ed affidabile per le forniture di carburanti, lubrificanti e servizi con addebito in fattura; molto più di una semplice carta, TotalErg Card rappresenta lo strumento ideale in grado di rispondere tanto alle esigenze specifiche dei

responsabili flotte quanto a quelle degli autisti.

Voil@



Voil@' e' la carta petrolifera dedicata alle piccole aziende, ai possessori di partita iva (iscritti alla Camera di Commercio da almeno 12 mesi) e ai liberi professionisti (presentando Copia iscrizione all'albo professionisti)

I Buoni Carburante



La nuova gamma di buoni carburante rappresenta un'insieme di mezzi sono sicuri e facili da utilizzare: un'idea per mille occasioni. I tagli disponibili sono:

- con valore nominale di 5 e 10 euro - forniti in carnet cartacei da dieci pezzi, utilizzabili singolarmente e cumulabili;

- con valore nominale a scalare di 50 euro, 100 euro e 250 euro - sotto forma di card plastificata a scalare (importo quindi frazionabile), utilizzabile dal cliente secondo necessità fino ad esaurimento del valore nominale. Il buono può essere utilizzato, in presenza del gestore, per l'acquisto di benzina, diesel e gpl sull'intera rete di distribuzione di TotalErg. La consegna è garantita in totale sicurezza grazie al sistema informatico che prevede l'attivazione dei Buoni entro le 24h successive alla ricezione da parte del cliente degli stessi.

Tutti i Buoni hanno due codici a barre, di cui uno che convalida il Buono - coperto da una patina argentata - che viene "scoperto" al momento del primo utilizzo

CONVENZIONI

CARTE DI CREDITO

America Express



LA CONVENZIONE

American Express® è leader riconosciuto nelle soluzioni di pagamento delle spese aziendali. I nostri prodotti garantiscono risparmi immediati; le aziende tengono sotto controllo le spese e migliorano la gestione dei flussi di cassa, in entrata ed in uscita.

L'offerta

American Express offre agli Associati di Confindustria 2 soluzioni di pagamento per le spese dell'azienda, a condizioni estremamente vantaggiose.

Leggi il documento allegato per conoscere tutti i benefici legati all'utilizzo delle soluzioni American Express.

Per gli associati Confindustria sono previste condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

CartaSi



LA CONVENZIONE

L'Accordo con CartaSi consente alle aziende associate di ottenere la carta di credito CartaSi Business Plus Confindustria a condizioni speciali e potendo usufruire di vantaggi specifici.

Esiste nelle versioni aziendale (con addebito sul conto corrente dell'azienda) e individuale (con addebito sul conto corrente dell'intestatario) ed offre, oltre alle normali prestazioni di una normale carta di credito business, anche alcuni vantaggi specifici.

Con CartaSi:

Servizi di assistenza - CartaSi Business Plus Confindustria offre gratuitamente coperture assicurative per i viaggi e il business

Sconti e privilegi – I Partner di CartaSi Business Plus Confindustria propongono offerte esclusive per prodotti e servizi legati all'attività lavorativa ed al business

Servizi gratuiti:

- servizi on-line di consultazione del conto carta
- servizi SMS di avviso movimenti
- servizi antifrode 3D secure per gli acquisti su internet
- servizi telefonici su numero verde: blocco carta
- emissione carta di rimpiazzo o duplicato urgente (anche in caso di smagnetizzazione/deterioramento)
- anticipo contanti d'emergenza

CERTIFICAZIONE DI QUALITÀ

Certiquality



ISTITUTO DI CERTIFICAZIONE DELLA QUALITÀ

CONVENZIONE TRA ASSIMPREDIL E CERTIQUALITY

Grazie ad un'apposita Convenzione stipulata con la società Certiquality è possibile ottenere una serie di Servizi di "Valutazione" e "Certificazione" di sistemi di gestione e ispezione" negli ambiti Sicurezza (BS OHSAS 18001:2007), Ambientale (ISO 14001:2004), Responsabilità di Impresa, Codice Etico e Responsabilità delle persone Giuridiche (D.Lgs. 231/2001) nonché Ispezione ai fini della polizza assicurativa decennale postuma (DL 122:2005 / L 210:2004).

La convenzione stipulata con la Società Certiquality offre la possibilità alle imprese Associate ed Aderenti di ottenere, a condizioni economiche vantaggiose, i seguenti servizi di formazione, di audit di compliance legislativa, di valutazione e certificazione di sistemi di gestione e più precisamente:

OHSAS 18001 Gestione Sicurezza

- Pre-audit di conformità allo standard BS OHSAS 18001:2007;
- Gap analysis conformità normativa con riferimento alle leggi relative agli aspetti di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro;
- Certificazione del sistema di gestione;
- Mantenimento della certificazione del sistema di gestione.

ISO 14001:2004 Gestione Ambientale

- Certificazione del sistema di gestione;
- Mantenimento annuale per il triennio di sorveglianza.

D.Lgs. n. 231/2001

- Analisi e mappatura dei rischi-reati;
- Audit sul livello di attuazione del Modello Organizzativo;
- Gap analysis conformità normativa (reati in materia di Sicurezza e/o Ambiente);
- Formazione/coaching in tema di Modelli Organizzativi per la prevenzione dei reati in materia di Sicurezza e/o Ambiente.

D.L. 122:2005 e L 210:2004

Ispezione dell'attività di costruzione ai fini della valutazione per la stipula della polizza assicurativa indennitaria decennale postuma base (controllo statico strutture).

CONVENZIONI

Di seguito i **plus** dei servizi offerti con detta Convenzione:

OHSAS 18001

E' il miglior strumento di organizzazione riconosciuto dalla legislazione nazionale a tutela dell'imprenditore in caso di incidenti gravi in cantiere. La norma BS OHSAS 18001 infatti è indicata espressamente dal Decreto Legislativo n. 81/2008 quale modello organizzativo presunto conforme per l'adempimento degli obblighi legislativi in materia di sicurezza su lavoro.

L'applicazione di detto standard rappresenta quindi un importante strumento di prevenzione ed una fondamentale forma di tutela dell'impresa rispetto alle eventuali consistenti forme di responsabilità previste dal legislatore.

Inoltre l'adozione di un sistema di gestione per la salute e sicurezza sul lavoro in conformità allo standard BS OHSAS 18001 consente significative riduzioni del premio INAIL: [Agevolazioni Tariffarie](#).

ISO 14001:2004

Gestione ambientale è riconosciuta dalla legislazione nazionale come strumento di gestione ambientale

D.Lgs. n. 231/2001 Responsabilità di Impresa.

Sono ispezioni che consentono di effettuare una fotografia dei rischi-reati dell'impresa previsti dal D.Lgs. n. 231/2001 e consente una valutazione, analisi e mappatura dei rischi relativi al Codice Etico ed alla Responsabilità delle persone Giuridiche a tutela dell'impresa che viene considerata come soggetto giuridico.

DL 122:2005 / L 210:2004

Ispezione in cantiere ai fini della polizza assicurativa decennale postuma obbligatoria in caso di nuove costruzione.

Le condizioni economiche dell'accordo saranno messe a disposizione degli associati/aderenti contattando l'Associazione.

CERTIFICAZIONE ENERGETICA

Sacert



CONVENZIONE CON SACERT PER LA CERTIFICAZIONE ENERGETICA DEGLI EDIFICI

Grazie alla convenzione gli associati potranno usufruire di certificazioni energetiche di qualità superiore alla media.

SACERT è il primo ente accreditato ACCREDIA per la Certificazione volontaria delle competenze dei Tecnici Certificatori Energetici.

Ciò significa che tutti i [certificatori iscritti a SACERT](#) operano in regime di qualità dal momento che le certificazioni da loro emesse devono seguire una specifica procedura operativa, che prevede determinati obblighi cui il certificatore deve attenersi per maggiore tutela propria e del suo committente:

- definizione dell'offerta e formalizzazione del contratto
- pianificazione delle attività necessarie
- verifiche/sopralluoghi presso l'edificio (anche in cantiere)
- raccolta di tutti i dati in modo documentabile e rintracciabile

Si ricorda che SACERT è stato costituito nel 2006 grazie all'impulso della Provincia di Milano e tra i suoi soci vi è Assimpredil Ance.

Grazie alla convenzione associati/aderenti che si rivolgeranno ad un certificatore iscritto a SACERT avranno la certezza di usufruire di una certificazione energetica di qualità poiché l'operato del certificatore verrà controllato da SACERT.

CONFABITARE

Le condizioni di convenzione che sottoposte agli Associati/Aderenti di Assimpredil Ance si articola in tre punti come di seguito illustrato:

1- Gestione contratti di locazione.

- Segnalazione di conduttori per le vs. unità di immobiliari residenziali e commerciali;
- SALVAFFITTO, Solo affitti garantiti. Un innovativo prodotto dedicato a chi vuole affittare l'immobile residenziale o commerciale, senza rischi. Certifica la solvibilità dell'inquilino e nel caso non dovesse pagare il canone e spese, ti garantirà di incassare fino ad un max di 12 mensilità opp. 6 per immobili commerciali. E' inclusa l'assistenza del legale. Il costo della polizza è da preventivare in base al canone, alle condizioni del contratto, dai conduttori etc ,
- registrazione telematica del contratto, delle proroghe e delle risoluzioni,
- SPORTELLO CONCILIAZIONE: Confabitare Milano mette a disposizione uno sportello presso la propria sede per le mediazioni tramite accordo con l'organismo di mediazione accreditato Union Concilia. Il costo verrà quantificata a seconda della controversia,
- invio comunicazione e disdetta ai conduttori, e conteggio interessi su deposito cauzionale ,

2- Amministrazione condominiale

La convenzione prevede anche il servizio di amministrazione condominiale degli immobili costruiti dalle vostre imprese associate, svolto direttamente da Confabitare Milano, attraverso la propria società di servizi..

Per l'amministrazione condominiale Confabitare Milano, per operare nel modo più trasparente possibile, a garanzia dei condomini, propone una gestione innovativa che mette "on line" i conti e i documenti del Condominio: una soluzione semplice, che consente ai singoli condomini di controllare via internet, per mezzo di una password fornita loro dall'amministratore, in ogni momento da casa o dall'ufficio, i movimenti del conto corrente condominiale e di poter accedere ai documenti del Condominio, quali ad esempio, l'ultimo consuntivo spese, il prospetto delle rate da pagare con le scadenze, la polizza globale fabbricato, il regolamento condominiale, le tabelle millesimali e quant'altro. Questa semplice soluzione consente ai condomini un controllo completo sulla gestione finanziaria del Condominio, di verificare i pagamenti delle utenze e dei fornitori. La possibilità per il condomino della verifica in tempo reale del conto corrente condominiale diventa quindi uno strumento di maggior controllo del nostro operato.

3- Elenco di imprese a cui affidare i lavori all'interno dei condomini da noi amministrati

La convenzione prevede anche la collaborazione e l'affidamento dei lavori da svolgere all'interno dei condomini da noi amministrati o amministrati da professionisti aderenti a Confabitare Milano con imprese di vostra fiducia e da voi segnalate, di cui ci fornirete apposito elenco, in modo da potere operare con queste in base a quanto previsto dalla convenzione medesima.

EDITORIA



CONVENZIONE PER L'ACQUISTO DI TESTI PRESSO LA LIBRERIA EGEEA

La convenzione prevede che la libreria Egea S.p.A. riconosca ad Assimpredil Ance e a tutti i suoi Associati condizioni agevolate per l'acquisto di testi presso la sua sede.

FORNITURA LIBRI ITALIANI

Egea evaderà gli eventuali ordini applicando uno sconto-base del 15% sulla massima parte dei volumi, ad eccezione di quelli per i quali non è applicato alcuno sconto di cessione da parte dell'editore, che verranno forniti a prezzo di copertina. In tali casi, le condizioni saranno concordate di volta in volta.

I libri a marchio EGEEA e Università Bocconi Editore saranno ceduti scontati del 20%.

I tempi medi di fornitura saranno di circa 4/5 giorni lavorativi, salvo mancanza di disponibilità a magazzino del distributore, che sarà tempestivamente comunicata.

FORNITURA LIBRI ESTERI

Egea evaderà gli ordini applicando uno sconto-base del 5% sul prezzo di listino dei titoli degli editori presenti in Catalogo.

I titoli in lingua anglo-americana, francese, spagnola e tedesca di editori non presenti nel Catalogo saranno forniti a prezzo di listino e le condizioni verranno concordate di volta in volta.

I tempi medi di fornitura sono di circa 10/15 giorni lavorativi, salvo mancanza di disponibilità a magazzino del distributore, che sarà tempestivamente comunicata.

SERVIZIO RIVISTE

Lo sconto riconosciuto sull'acquisto dei singoli numeri delle riviste presenti in libreria sarà del 10%.

MERCHANDISING BOCCONI E SDA

Sconto 5% sui prodotti con marchio Bocconi e SDA Bocconi.



Galleria libreria l'archivolto

CONVENZIONE PER L'ACQUISTO DI TESTI PRESSO LA LIBRERIA GALLERIA L'ARCHIVOLTO

CONVENZIONI

La convenzione prevede che la Libreria Galleria L'Archivolto riconosca ad Assimpredil Ance e a tutti i suoi Associati condizioni agevolate per l'acquisto di testi presso la sua sede.

FORNITURA LIBRI ITALIANI

La Libreria Galleria L'Archivolto evaderà gli ordini applicando uno sconto del 10% su tutti i volumi.

FORNITURA LIBRI ESTERI

La Libreria Galleria L'Archivolto evaderà gli ordini applicando uno sconto del 10% su tutti i volumi.

SERVIZIO RIVISTE

Lo sconto riconosciuto sull'acquisto dei singoli numeri delle riviste presenti in libreria sarà del 10%.

HOEPLI EDITORE

Hoepli Editore

CONVENZIONE PER L'ACQUISTO DI TESTI PRESSO LA LIBRERIA HOEPLI

La convenzione prevede che la Libreria Hoepli riconosca ad Assimpredil Ance e a tutti i suoi Associati condizioni agevolate per l'acquisto di testi presso la sua sede.

FORNITURA LIBRI ITALIANI

Libreria Hoepli evaderà gli ordini applicando uno sconto del 10% su tutti i volumi.

FORNITURA LIBRI ESTERI

Libreria Hoepli evaderà gli ordini applicando uno sconto del 10% su tutti i volumi.

NOTE

Nei casi dove non fosse possibile: eventuali edizioni universitarie e altre verrà applicato il prezzo di copertina.



Libreria meravigli

CONVENZIONE PER L'ACQUISTO DI TESTI PRESSO LA LIBRERIA MERAVIGLI

La convenzione prevede che la Libreria Meravigli riconosca ad Assimpredil Ance e a tutti i suoi Associati condizioni agevolate per l'acquisto di testi presso la sua sede.

FORNITURA LIBRI E PRODOTTI ULTIMEDIALI

Libreria Meravigli evaderà gli ordini applicando uno sconto del 10%.

FLOTTE AZIENDALI

Volkswagen



Das Auto.

LA CONVENZIONE

Accordi per le Aziende associate al Sistema

Volkswagen, con il Progetto **Specializzazione Flotte**, che prevede la creazione di un reparto “flotte” dentro ciascun dealer aderente, apre alle aziende una nuova gamma di accordi dedicati al Business.

Questo progetto prevede in primis un’accurata selezione del personale, un percorso formativo

specifico incentrato sui processi di vendita B2B ma anche sulla fiscalità del cliente professionale, oltre all’implementazione di una serie di servizi dedicati ai clienti, sia relativi al reparto vendita che post vendita.

In questo contesto Volkswagen Italia colloca l’accordo 2014 con RetIndustria, finalizzato a veicolare e promuovere questa strategia, mettendo in stretto contatto gli associati Confindustria con i dealer “specializzati PMI”: obiettivo della convenzione nazionale con Confindustria è creare un rapporto con il cliente professionale, fornendo consulenze e servizi

basati sui reali bisogni del cliente allo scopo di lavorare per costruire rapporti di medio e lungo termine. In una parola lo scopo del progetto è la **loyalty** del cliente “flotte”.

I servizi/vantaggi.

I vantaggi offerti agli associati possono essere sintetizzati e presentati in due diverse tipologie: quelli garantiti da Volkswagen e quelli garantiti dai Concessionari.

Per quanto riguarda quelli offerti da Volkswagen Italia agli associati:

- Volkswagen Italia riserverà condizioni particolari, applicando un ulteriore sconto rispetto alle percentuali di sconto applicate alle tariffe standard riservate ai clienti grandi acquirenti.
- Volkswagen Bank si riserverà di applicare condizioni finanziarie agevolate agli associati Confindustria che intendono stipulare un contratto di leasing e/o eventuali altre soluzioni finanziarie.

CONVENZIONI

FORMAZIONE

Politecnico di Milano



**Università Cattolica
del Sacro Cuore di Milano**



**Università Commerciale
Luigi Bocconi di Milano**



Università Commerciale
Luigi Bocconi

Convenzioni quadro per tirocini formativi e di orientamento

Per offrire alle imprese associate un canale privilegiato con le più importanti Università di Milano, Assimpredil Ance ha sottoscritto una Convenzione quadro di tirocinio ed orientamento con l'Università Commerciale Luigi Bocconi di Milano che si aggiunge a quelle già in vigore con il Politecnico di Milano e l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano.

Con le predette Convenzioni, Assimpredil Ance vuole aiutare le imprese nella ricerca di personale (ad esempio: amministrativo, contabile, gestionale oppure architetti, ingegneri ecc.) da inserire nell'organizzazione aziendale, agevolando e semplificando gli adempimenti connessi all'instaurazione dei tirocini formativi (*stages*) quali utili esperienze di lavoro per conoscere la realtà delle imprese.

Il tirocinio formativo non è un rapporto di lavoro, non comporta un obbligo di retribuzione da parte delle imprese che sono, inoltre, esentate dall'obbligo di garantire la copertura assicurativa del tirocinante in quanto tale onere è di pertinenza delle Università che hanno sottoscritto le Convenzioni.

I nostri uffici sono a disposizione per ogni eventuale chiarimento.

CONVENZIONI

HOTEL

Accord



LA CONVENZIONE

Accor riserva al Sistema Confindustria offerte e vantaggi esclusivi.

Le aziende associate potranno usufruire di sconti sulle migliori tariffe disponibili senza restrizioni in oltre 2.200 hotel in 90 paesi presso le strutture Sofitel, Pullman, Novotel, Mercure, Ibis.

Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito www.accorhotels.com

Starhotels



LA CONVENZIONE

La convenzione Starhotels, valida per i soli alberghi in Italia, consente di ottenere una tariffa particolare ed esclusiva dedicata al mondo Confindustria.

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali. Per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo, saranno quotate tariffe preferenziali ad-hoc. Le prenotazioni sono garantite dal numero di conferma che potrà su richiesta essere inviato, senza costi aggiuntivi per il cliente, anche via SMS.

Verrà riconosciuta priorità nelle liste di attesa. Al Cliente sarà richiesta la garanzia con carta di credito, da rilasciare al momento dell'effettuazione di ciascuna prenotazione.

In caso di mancato arrivo del cliente, senza cancellazione nei termini previsti, sarà addebitata la prima notte (No Show) alla tariffa concordata.

Le cancellazioni potranno essere effettuate senza alcun addebito come segue:

- entro le ore 12.00 del giorno di arrivo per le prenotazioni dirette
- per lo Starhotels Splendid Venice entro 48 ore prima del giorno di arrivo
- per le prenotazioni via GDS entro 26 ore prima del giorno di arrivo

E' importante che il cliente chieda sempre il numero di cancellazione.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Consultando il sito www.starhotels.com potrebbero essere disponibili occasionalmente tariffe promozionali a cui potrete accedere alle condizioni per esse previste e in alternativa alle presenti tariffe privilegiate, restando inteso che le tariffe promozionali eventualmente disponibili sul sito e le presenti tariffe privilegiate sono in ogni caso alternative e non cumulative.

Free wi-fi internet access in tutte le aree comuni degli hotels in Italia e in camera a partire dalla tipologia DeLuxe.

INFORMAZIONI ECONOMICHE E RECUPERO CREDITI

Assicom



LA CONVENZIONE

Assicom S.p.A., partner di qualità nella prevenzione del rischio e nell'attività di recupero crediti, offre agli associati Confindustria un rapporto d'assistenza completo nei servizi di gestione del credito, in Italia e all'estero.

La scelta di Qualità nella gestione globale del credito

Con la professionalità Assicom:

- tempestività d'intervento sui ritardi di pagamento
- valutazione Clienti nuovi e consolidati
- costante controllo delle esposizioni
- integrazione dei dati nel sistema gestionale aziendale
- ambiente web per la gestione unitaria del portafoglio clienti

I VANTAGGI DEI SERVIZI:

PREVENIRE LE INSOLVENZE

- cosa fa l'azienda e da quanto tempo? Chi sono i soci?
- è titolare di immobili? Quali? Vi sono pregiudizievoli?
- negatività, protesti o procedure in corso?
- fatturato e trend di bilancio?
- andamento pagamenti, rischio commerciale e posizione di mercato?
- quale fido concedere?

AGIRE CON EFFICACIA

- sollecito al debitore: corrispondenza o contatto diretto?
- accertamenti mirati sul debitore
- attivare azioni complete sul foro del debitore
- recupero dell'IVA e analisi del credito
- relazioni certificate per la messa a perdita del credito

MONITORARE CON CONTINUITA'

- verificare l'affidabilità nel tempo
- aggiornare il fido e controllare le negatività
- individuare i cattivi pagatori
- notifiche tempestive delle nuove variazioni

CONVENZIONI

Cerved Group



LA CONVENZIONE

Cerved e Confindustria, hanno sottoscritto un accordo quadro con l'obiettivo di offrire agli associati servizi nell'ambito della protezione dal rischio di credito, dei servizi per il marketing e delle soluzioni per la gestione e il recupero dei crediti a condizioni di particolare favore.

L'OFFERTA CERVED

Cerved è il più grande Information Provider in Italia e una delle principali agenzie di rating in Europa.

Le nostre banche dati offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni. Una profondità che mostra l'andamento dei fenomeni nel tempo e racconta la storia di imprese, gruppi e persone fisiche.

Ogni anno oltre 34 mila clienti si affidano Cerved per valutare la solvibilità e il merito creditizio, monitorare e gestire il rischio di credito durante tutte le sue fasi e definire con accuratezza le strategie di marketing, valutare e gestire dei crediti in sofferenza.



CREDIT INFORMATION

Tutelarsi significa sapere se il tuo portafoglio clienti è a rischio, se il tuo interlocutore è affidabile, ha proprietà immobiliari a garanzia. Ma significa anche giocare d'attacco: disegnare modelli di valutazione per agire subito o accreditarsi presso banche, mercato, fornitori.

DATI UFFICIALI E INFORMAZIONI COMMERCIALI

Dati ufficiali

Tutte le informazioni basilari per valutare in maniera preliminare imprese e persone fisiche, enti, partecipate ed esponenti della PA, sia nella fase di censimento e aggiornamento anagrafico, sia nell'ambito del processo del credito.

Informazioni Commerciali

Con le informazioni commerciali puoi valutare la reale affidabilità del tuo cliente in Italia e all'estero. Per orientare la politica commerciale, e minimizzare il rischio hai bisogno che il quadro informativo sia aggiornato e completo. Cerved arricchisce le proprie informazioni con dati proprietari - come le abitudini di pagamento - e le aggiorna in maniera continua e tempestiva.

Analisi di portafoglio

L'analisi di portafoglio ti aiuta a valutare la rischiosità del tuo portafoglio crediti per impostare la strategia più adatta a raggiungere i tuoi obiettivi tutelandoti dal rischio.

Monitoraggio portafoglio

Un sistema di monitoraggio che permette di verificare se un partner d'affari, oggi affidabile, lo sarà anche domani. Giorno per giorno, Cerved tiene sotto monitoraggio milioni di

CONVENZIONI

aziende per conto dei propri clienti.

INFORMAZIONI IMMOBILIARI

Visure immobiliari

Con la visura immobiliare scopri la situazione patrimoniale in immobili di una persona fisica o giuridica registrati presso gli uffici di pubblicità immobiliare (ex Conservatorie).

Informazioni catastali

Le informazioni catastali ti consentono di identificare i beni immobiliari posseduti da persone o imprese registrati nell'archivio Catasto Fabbricati e Terreni dell'Agenzia del Territorio a livello nazionale.

DECISION ANALYTICS

Soluzioni personalizzate

Modelli statistici personalizzati in base alle tue esigenze per la valutazione dell'affidabilità creditizia dei nuovi clienti e il monitoraggio dei clienti di portafoglio. I modelli possono essere integrati nei sistemi decisionali per una più rapida ed efficace fruizione.

Sistemi decisionali

Piattaforme decisionali standard o personalizzate che traducono le abitudini e i comportamenti dei tuoi clienti in processi gestionali del credito automatizzati e ottimizzati.

RATING AGENCY

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario. È uno strumento previsionale che fornisce un'indicazione sulla solvibilità dell'azienda nel breve e medio periodo.

Grazie al riconoscimento ECAI da parte di Banca D'Italia e Credit Rating Agency da parte di ESMA, Cerved possiede i requisiti per svolgere l'attività di rating in Europa.



MARKETING SOLUTIONS

Ricerca nuovi clienti e partner, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: la linea Marketing Solutions dispone di una gamma ampia e profonda di servizi disponibili online in tempo reale e di soluzioni progettuali personalizzate per predisporre le più efficaci strategie commerciali e far crescere il tuo business.

RICERCA NUOVI CLIENTI E PARTNER

Per gestire campagne di direct marketing mirate ed efficaci e alimentare i CRM aziendali, per preparare incontri con potenziali partner.

- Trova nuovi clienti
- Trova nuovi fornitori e gestisci al meglio quelli attuali
- Gestisci database e CRM
- Cresci all'estero
- Analizza il territorio

CONVENZIONI

ANALISI DELLA CONCORRENZA

Per ottenere analisi di settore e dei concorrenti attraverso un processo di raccolta dati, analisi e sintesi dei risultati, elaborati da personale che interagisce con le principali aziende dei settori.

- Analizza i settori
- Analizza e confronta i concorrenti

MIGLIORAMENTO DELLE PERFORMANCE

Per elaborare analisi e ricerche utilizzando il patrimonio informativo di Cerved con metodologie statistiche e conoscenze specifiche; per misurare la soddisfazione dei tuoi clienti, definire le priorità commerciali su target qualificati o mappare un settore con un perimetro personalizzato a livello geografico o di prodotto.

- Analizza il portafoglio clienti
- Misura la soddisfazione dei tuoi clienti
- Scopri e analizza le esigenze dei tuoi clienti



CREDIT MANAGEMENT

Cerved, attraverso la sua controllata Finservice, ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze. Affidarsi a un team di specialisti altamente qualificati, permette di allineare l'attività commerciale e di gestione del credito, impostando un processo di credit management flessibile e trasparente e di intervenire professionalmente per ridurre i tempi di recupero dei crediti.

CREDIT ASSESSMENT

L'analisi dell'ufficio crediti permette di misurare la performance e organizzare le corrette politiche di gestione del credito. Cerved offre strumenti diagnostici evoluti e personalizzati in base alle dimensioni del tuo debitore, al settore merceologico o al territorio in cui operi per garantirti risultati in tempi brevi.

OUTSOURCING GESTIONE INCASSI

Migliora l'economia di gestione e la performance della tua azienda con i pacchetti di servizi Cerved, veri e propri percorsi guidati, selezionati e integrati su specifiche esigenze: dalla semplice gestione degli incassi, fino al completo outsourcing, anche nel recupero dei crediti, in Italia e all'estero.

RECUPERO STRAGIUDIZIALE

I problemi degli insoluti possono risolversi in maniera più rapida e economica evitando il ricorso a pratiche giudiziarie. Una procedura "bonaria" di carattere comunicazionale, amministrativo e legale risulta spesso la più vantaggiosa.

RECUPERO GIUDIZIALE

Quando la procedura bonaria non basta, si attiva il Recupero Giudiziale. Sulla base della documentazione attestante la certezza, la liquidità e l'esigibilità di ogni singola partita creditoria, Cerved attiva le formalità procedurali previste dalla legislazione italiana vigente, fino a giungere alla tua completa soddisfazione.

Cribis



LA CONVENZIONE

L'accordo CONFINDUSTRIA con CRIBIS D&B, società leader nel settore delle business information, offre agli associati condizioni vantaggiose sui seguenti servizi:

Informazioni complete, soluzioni semplici

Completo, Rivoluzionario, Innovativo, Brillante, Intelligente, Semplice: CRIBIS.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori.

Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di più di 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato

Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende

CRIBIS iTRADE è la prima soluzione in Italia per la condivisione delle informazioni sul credito commerciale tra CRIBIS D&B e le aziende partecipanti.

Mette a disposizione il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato, consentendo di integrare i dati interni della customer base con le informazioni sui comportamenti di pagamento disponibili dentro il sistema

Servizi completi per il recupero dei crediti.

CRIBIS Teleservice è la società del Gruppo CRIF specializzata nella Credit Collection.

CRIBIS Teleservice offre una gamma completa di servizi per delegare in outsourcing la completa gestione stragiudiziale e legale dei crediti insoluti.

Export Lab è un'analisi strategica concreta e funzionale alla forza vendita export dell'azienda; un servizio di consulenza il cui output si traduce in un accesso on-line a dati, analisi e strumenti operativi per procedere immediatamente ad attività di sviluppo all'estero. Servizio evaso in collaborazione con CoMark.

CONVENZIONI

MEDICO COMPETENTE

Servizi di Assistenza Sanitaria Integrata

Come previsto dal Decreto Legislativo n. 626/1994 e s.m.i. che istituisce all'articolo 17 la figura del medico competente e che detta figura deve sempre essere nominata dai datori di lavoro edili, fatte salve situazioni assolutamente eccezionali, ASSIMPREDIL ANCE ha stipulato accordi con cinque Centri Medici che svolgono attività per la presentazione di servizi nel campo dell'assistenza sanitaria finalizzata alla prevenzione della sicurezza, dell'igiene, della salute e dell'integrità psicofisica dei lavoratori e che hanno maturato una specifica esperienza operando con imprese del settore edile. Detti Centri inoltre si propongono quali società di servizi per l'adeguamento alle normative di legge in materia di sorveglianza sanitaria (D.Lgs. 626/1994 e successivi).



NOLEGGI

Europcar



ACCORDO

Da oggi il noleggio auto Europcar è più conveniente per Confindustria

Europcar, leader in Europa nei servizi di noleggio a breve e medio termine di auto e furgoni, offre un ampio ventaglio di prodotti e servizi che rappresentano la migliore soluzione per ogni esigenza di mobilità.

Europcar fornisce i servizi ai suoi clienti (aziende e privati) ovunque in Europa, Africa, Medio Oriente, America Latina e nella regione Asia e Pacifico. Escludendo le operazioni in franchising, nel 2009 Europcar ha operato più di 9,5 milioni di noleggi, con 7.000 dipendenti e una flotta superiore a 190.000 veicoli.

Nel settembre 2008, Europcar ed Enterprise Rent A Car, il car rental leader in Nord America, hanno unito le loro forze con un'alleanza strategica costituendo il network di autonoleggio più grande del mondo, con oltre 1,2 milioni di veicoli e 13.000 stazioni di noleggio in 150 diversi Paesi.

Europcar è presente in Italia con un network capillare composto da oltre 280 stazioni di noleggio, delle quali 35 situate presso i principali aeroporti.

L'offerta Europcar si compone di vantaggiose e flessibili formule giornaliere, weekend e settimanali per il noleggio di auto, furgoni e pulmini 7-9 posti delle principali case automobilistiche.

I vantaggi per Confindustria

Europcar garantisce a Confindustria condizioni tariffarie dedicate per i noleggi auto oltre ad un servizio di assoluto livello.

CONVENZIONI

Hertz



LA CONVENZIONE

Hertz è la più grande compagnia di noleggio auto al mondo ed è operativa in circa 8.800 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi.

Hertz è la maggiore compagnia di noleggio auto negli aeroporti USA e nei principali aeroporti europei. In Italia Hertz è presente con una rete capillare di oltre 240 agenzie, tra agenzie aeroportuali e agenzie di città.

Da sempre alla ricerca di soluzioni innovative per la mobilità, Hertz ha dimostrato negli anni di saper interpretare il noleggio come servizio al cliente. Oggi offre diversi prodotti e servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno, dal navigatore satellitare “**NeverLost**”, al primo **Telepass a noleggio** “**Telerent**”, da “**Hertz Mobile WiFi**”, il primo dispositivo per la connessione WiFi a noleggio, alle “**Hertz Collections**”: Prestige, Fun e Green per far guidare auto di lusso, divertenti o ecologiche, oltre alla Family Collection dedicata ai viaggi in famiglia.

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un **furgone**: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti. Furgoni classici per il trasporto merci, dal Fiat Doblò al Ford Transit Jumbo, veicoli classici Ford Chassis allestiti per il trasporto di materiali edili (cassone ribaltabile con 3 o 6 posti in cabina), oltre alla possibilità di noleggiare **furgoni frigo**, per soddisfare ogni tipo di esigenza isotermica.

Noleggio auto – SCONTI E VANTAGGI

Tramite il codice sconto dedicato, gli associati possono usufruire di un servizio di noleggio dedicato a tariffe agevolate su qualsiasi formula (dal giornaliero al mensile) in Italia e all'estero, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria.

Acquisto auto – SCONTI E VANTAGGI

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Hitachi Systems CBT

Hitachi Systems CBT

La convenzione

CBT presente dal 1980 nel mercato dell'Information & Communication Technology, è capofila di un gruppo di aziende specializzate nella progettazione e realizzazione di servizi e soluzioni ad alto contenuto tecnologico.

CBT rappresenta un partner importante per tutte le Organizzazioni, sia pubbliche che private, che intendono migliorare la propria struttura organizzativa attraverso l'utilizzo ottimale di tecnologie informatiche d'avanguardia.

Oggetto dell'accordo sono i Servizi di Outsourcing per un periodo contrattuale di 36 mesi relativi alle postazioni di lavoro – **EASYWare** - ai sistemi di stampa – **EASYPage** - (stampanti e sistemi multifunzione, locali e di rete) e ad una soluzione per il Document Management denominata WEB Rainbow, per l'ottimizzazione dei processi e la gestione dei documenti in modalità SaaS (Software as a Service).

EASYWare : la soluzione comprende servizi tecnici e sistemistici, integrati con hardware e software, ad un canone fisso e permette all'utente l'uso di tecnologie ed applicazioni informatiche complesse ed avanzate, senza preoccupazioni di gestione, di aggiornamento, di manutenzione e, ove richiesto, di connettività. Prevede un pacchetto di servizi inclusi ed una serie di servizi aggiuntivi opzionali e personalizzabili.

EASY Page : nell'ambito di tale servizio il canone comprende l'utilizzo del bene, la sua manutenzione on-site, le relative parti di ricambio e la fornitura dei materiali di consumo necessari per la produzione di un numero di pagine predeterminato; le pagine eccedenti saranno fatturate a parte.

WEB Rainbow : offre la possibilità di accedere ad applicativi per l'ufficio Amministrativo (ciclo attivo e passivo, cespiti, conservazione sostitutiva, flussi intercompany), l'ufficio Acquisti (albo fornitori, contratti e gare d'appalto) l'ufficio Commerciale e Marketing, l'ufficio del Personale (cedolini, note spese, LUL), l'ufficio Tecnico, l'ufficio Legale, il sistema Qualità ed altri ancora.

La modalità SaaS offre la possibilità, ad un canone fisso per l'intero periodo contrattuale, di scegliere gli applicativi necessari a soddisfare le proprie esigenze usufruendo dei servizi professionali (installazione, implementazione) necessari per l'avvio in operativo e la gestione (aggiornamento, supporto applicativo on-site in tempi garantiti, connettività).

POLIZZE

Europ Assistance



LA CONVENZIONE

Il Gruppo Europ Assistance è tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata. Fondato a Parigi nel 1963, è un operatore globale in grado di offrire un'ampia gamma di soluzioni che integrano prestazioni di assistenza, coperture assicurative e servizi per i Viaggi, l'Auto, la Salute e la Casa, in emergenza e nel quotidiano.

La capogruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Generali France.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto. Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per viaggiare in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo. Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta. Inoltre, solo per i minori di 28 anni, è prevista la formula Stage 180, ideale per chi decide di effettuare un'esperienza di studio all'estero.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata agli imprenditori che si muovono per viaggi d'affari, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo.

PONTEGGI

Pilosio S.p.A.



Assimpredil Ance ha stipulato una convenzione con la società Pilosio S.p.A.

PILOSIO S.P.A. è un'azienda produttrice di attrezzature da cantiere

I Prodotti Oggetto della Convenzione sono:

- a) Ponteggio Prefabbricato Pilosio
- b) Ponteggio Multidirezionale Pilosio

Servizi correlati:

- a) Campagna Rottamazione Ponteggio Usato
- b) Progetti e Relazioni di Calcolo firmate da Ing. Abilitati, Software di Progettazione e relativa Formazione all'utilizzo, Formazione Tecnica alla Progettazione, Formazione all'utilizzo dell'attrezzatura Pilosio

Scontistica particolare riservata agli **Associati/Aderenti**:

- a) Sconto minimo garantito sui Prodotti Oggetto di Convenzione
- b) Prezzi netti speciali su: Tavole 50x180, Fermapiedi 15x180, Giunti Ortogonali, Tubo diam. 48.3x3.2 Verniciato e Zincato acciaio Tipo 1,

Gli Associati/Aderenti potranno manifestare il proprio interesse in merito ai Prodotti/Servizi di PILOSIO S.p.A. all'Ufficio U.S. Funzioni Organizzative Gestione Imprese - Sviluppo - Assistenza Associati di ASSIMPREDIL ANCE, che trasmetterà la richiesta degli stessi al Funzionario commerciale di PILOSIO S.p.A..

PREVIDENZA E SALUTE

Previndustria S.p.A.



LA CONVENZIONE

Previndustria S.p.A., una Società partecipata pariteticamente da Confindustria e Allianz, nata nel 1975 con l'obiettivo di progettare e realizzare soluzioni assicurative innovative, in grado di rispondere alle esigenze previdenziali, di risparmio e di protezione della salute degli imprenditori, dei loro familiari e del personale dirigente delle aziende associate.

Confindustria e Allianz condividono l'attività di studio, realizzazione e promozione dei prodotti assicurativi e Previndustria offre, avvalendosi della sua rete di professionisti, consulenza normativa e fiscale e assistenza all'imprenditore nella scelta dei prodotti più adeguati ai reali bisogni degli imprenditori.

L'offerta

Previndustria propone un vero e proprio sistema integrato di coperture che garantiscono la tutela completa dell'imprenditore e dei suoi familiari (ciascuna delle garanzie può essere scelta singolarmente o in abbinata ad altre).

PRODOTTI SOFTWARE

STR TeamSystem



Nuova convenzione per i prodotti software per l'edilizia

Opportunità per le imprese Associate/Aderenti di Assimpredil Ance: stipulata una nuova convenzione con Str TeamSystem.

TeamSystem che riconosce per tutto il 2013 alle imprese Associate e Aderenti di Assimpredil Ance condizioni agevolate per l'acquisto delle seguenti configurazioni di prodotto:

- **eXcellent Impresa** versione con **una postazione** di lavoro e compreso corso di formazione presso la sede dell'Associazione: **599,00 € invece di 1370,00 €**
- **eXcellent Impresa** versione con **tre postazioni** di lavoro e compreso corso di formazione presso la sede dell'Associazione: **999,00 € invece di 2.370,00 €**
- **STR VISION CPM modulo PREVENTIVAZIONE** con **una postazione** di lavoro e compreso corso di formazione presso la sede dell'Associazione: **119,00 € invece di 604,00 €**

Inoltre, **TeamSystem** che applicherà alle imprese Associate e Aderenti di Assimpredil Ance uno **sconto aggiuntivo del 10%** sui prezzi indicati nel "Coupon Promozioni"

Fatturazione Elettronica per la pubblica amministrazione

Come è noto a decorrere del 31 marzo 2015, tutte le Pubbliche Amministrazioni, compresi Comuni, Province, Regioni, non potranno più accettare fatture emesse in formato cartaceo. Pertanto, gli operatori economici che forniscono beni o servizi a tali enti dovranno obbligatoriamente dotarsi di strumenti idonei all'emissione di fatture esclusivamente in formato elettronico.

Stipulata convenzione con **TeamSystem** prevede la possibilità per le imprese di acquistare un blocco di 50 fatture ,oppure un blocco di 20 fatture. Il pacchetto acquistato avrà la durata di 12 mesi dalla data di attivazione. All'esaurimento dello stesso l'utente potrà acquistare un secondo pacchetto. Il servizio comprende anche la conservazione delle fatture per un periodo di dieci anni dalla data della loro trasmissione.

PRODOTTI PER L'AMBIENTE DI LAVORO

Lyreco



LA CONVENZIONE

Il Gruppo Lyreco è leader europeo nella **fornitura di prodotti e soluzioni per l'ambiente di lavoro**. Lyreco è il tuo fornitore unico in grado di garantire una risposta a ogni tua esigenza.

- **Più di 10.000 prodotti a catalogo dedicati all'ufficio e all'ambiente di lavoro:** carta e prodotti cartacei, prodotti e accessori elettronici, consumabili originali e compatibili, materiale di cancelleria e archiviazione, arredamento, prodotti per pulizia e catering
- **Nuova gamma di prodotti dedicati alla sicurezza:**
 - protezione individuale: inserti auricolari, occhiali protettivi, abbigliamento e calzature antinfortunistiche
 - dispositivi e attrezzature di sicurezza dell'ambiente di lavoro
 - attrezzature per la sicurezza stradale
- **Prodotti personalizzati**, da gadget per il tempo libero alle borse da viaggio, passando per gli accessori per ufficio e molti altri articoli. Crea il tuo gadget su www.lyreco.it: in pochi click scegli il prodotto, lo personalizzi, vedi l'anteprima e confermi l'ordine. Ricevi quello che vedi, facile e veloce, prezzo trasparente e tempi di consegna ridotti rispetto ai competitors.

Oltre a prodotti di alta qualità Lyreco offre il massimo livello di servizio: sistema logistico avanzato, un centro di distribuzione nazionale completamente automatizzato di 22.000 mq e una flotta di 120 mezzi personalizzati. Consegna gratuita in 24 ore alla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse. Nessun minimo d'ordine.

Ordinare è facile e immediato: un Servizio Clienti interno composto da 40 teleoperatrici altamente qualificate risponde entro 3 secondi. E' possibile effettuare ordini in totale autonomia tramite il nostro webshop, www.lyreco.it, attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24. Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Lyreco considera **Qualità** e **Sostenibilità** due valori fondamentali per la gestione e lo sviluppo del proprio business.

Lyreco, con noi la tua vita in ufficio diventa semplice!

I SERVIZI

- Ampia gamma di prodotti per l'ufficio e l'ambiente di lavoro con un tasso di disponibilità a magazzino superiore al 99%: cancelleria, carta, toner, prodotti per catering, igiene e pulizia
- Novità 2014: prodotti e attrezzature per la sicurezza e dispositivi per la protezione individuale disponibili in 24 ore e prodotti personalizzati da creare su www.lyreco.it, a

CONVENZIONI

prezzi trasparenti e competitivi, ideali per supportare la tua campagna pubblicitaria e promuovere i tuoi eventi

- Servizi aggiuntivi: timbri personalizzati consegnati in 48 ore e smaltimento dei toner esausti secondo la normativa vigente
- Selezione di prodotti green per fornire un'alternativa ecologica ai prodotti standard
- Consegna gratuita in 24 ore personalizzata: direttamente sulla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse
- Nessun minimo d'ordine
- Consulenza dedicata: il nostro Servizio Clienti e i nostri consulenti commerciali sono a disposizione per consigliarti la soluzione ideale a ogni specifica esigenza

LA CONVENZIONE

L'accordo prevede per tutti gli associati sconti straordinari e trattamento riservato a ogni specifico cliente. Una squadra dedicata composta da consulenti commerciali e Servizio Clienti garantisce promozioni esclusive e il più alto livello di servizio del settore.

RICERCA DI PERSONALE E SOMMINISTRAZIONE DI LAVORO

Assimpredil Ance ha sottoscritto con due società una specifica Convenzione relativa al servizio di somministrazione di lavoro a tempo determinato ed al servizio di ricerca e selezione.

Le società sono:

Gi Group S.p.A.



Obiettivo Lavoro S.p.A.



In considerazione di tutte le specifiche regole contrattuali del settore edile e per offrire alle imprese associate la possibilità di avvalersi, a condizioni vantaggiose, della somministrazione di lavoro a tempo determinato o del servizio di ricerca e selezione del personale tramite un soggetto qualificato e competente, Assimpredil Ance ha stipulato un'apposita Convenzione con Gi Group S.p.A. e Obiettivo Lavoro S.p.A., dei cui vantaggi potranno beneficiare le imprese nell'utilizzo dei servizi offerti dalla predetta Agenzia per il lavoro.

CONVENZIONI

RISTORAZIONE

Day Ristoservice S.p.A.



LA CONVENZIONE

Day Ristoservice S.p.A. nasce nel 1987 dall'alleanza tra il gruppo Camst, solida realtà nel panorama italiano della ristorazione, e Chèque Déjeuner, società francese leader mondiale nell'emissione di titoli sociali. L'efficace collaborazione tra i due gruppi ha permesso a Day di collocarsi al vertice del mercato dei buoni pasto in Italia, con oltre **500 milioni di euro di fatturato** annuo, **85 milioni di buoni emessi**, **16.000 aziende** clienti, **100.000 locali** affiliati e ben **500.000 utilizzatori** ogni giorno. Day ha trasformato la solidità dei gruppi da cui ha avuto origine e la dinamicità di uno staff giovane e intraprendente in risultati che la collocano ai vertici del mercato dei buoni pasto in Italia.

Di seguito presentiamo alcuni dati essenziali che mostrano la validità della convenzione, di cui Day è partner storico e di recente unico, per quanto attiene il servizio sostitutivo di mensa tramite buoni pasto. Le aziende aderenti al sistema che attualmente utilizzano il nostro servizio sono 1.700, per un fatturato totale di oltre 44 milioni di euro. Ogni anno si risparmiano oltre 5,5 milioni di euro sul valore acquistato, senza considerare i vantaggi generati in termini di oneri previdenziali e fiscali previsti dalla normativa.

Nel 2012, 182 nuove aziende hanno aderito al servizio Day, risparmiando sul valore di acquisto di circa 700 mila euro, al netto dei vantaggi fiscali. Complessivamente, è stato applicato uno sconto medio superiore a quello previsto in convenzione.

Day sa che il benessere aziendale genera maggior produttività e competitività, per questo ha studiato soluzioni adatte a qualsiasi esigenza. Oltre al tradizionale buono pasto cartaceo, Day offre ai propri clienti:

- DAY TRONIC: la card elettronica semplice, pratica e sicura che sostituisce il blocchetto di buoni. L'evoluzione del buono pasto nell'era digitale è DAY Tronic.
- CADHOC: il buono regalo per incentivare e gratificare in ogni momento dell'anno dipendenti, clienti e fornitori. La libertà di scelta nel massimo del riS.p.A.rio è solo Cadhoc.
- DAY WELFARE: lo strumento adatto ad ogni programmazione di welfare aziendale, totalmente personalizzabile e studiato per Aziende di tutte le dimensioni.

CONVENZIONI

SCEGLIERE I CLIENTI

Coface



LA CONVENZIONE

L'Accordo Coface riservato alle aziende associate Confindustria nasce con l'obiettivo di offrire agevolazioni economiche e strumenti volti a rispondere alle esigenze delle piccole, medie e grandi imprese, di avere informazioni sulla solvibilità dei clienti potenziali e consolidati, nonché di gestire e assicurare i propri crediti commerciali. Coface, propone, da oltre 60 anni, alle imprese di strumenti per il credit management: Assicurazione dei Crediti, Cauzioni e C.A.R., Informazioni Commerciali e di Impresa, Recupero dei Crediti. Con questo accordo Coface conferma la sua vocazione nell'offrire soluzioni che consentono alle imprese di ottimizzare la gestione dei crediti commerciali, con un'offerta pensata per adattarsi alle esigenze specifiche di aziende di ogni categoria e dimensione, in Italia e all'estero.

Coface propone quindi:

Servizi Informativi @rating Line: L'analisi del rischio legato alle transazioni commerciali con clienti e fornitori è parte integrante delle informazioni commerciali, e strettamente legato all'assicurazione dei Crediti. In particolare, il servizio @Rating Credit Opinion Monitorato permette di conoscere la capacità dei possibili partner, clienti o fornitori, di onorare i propri impegni commerciali. L'@rating può essere richiesto su società in tutto il mondo, per ricevere una valutazione sul grado di affidabilità al momento della richiesta, che si prolunga con un monitoraggio sulla stessa per tutta la durata del contratto.

Tali informazioni consentono di valutare in tempo reale l'affidabilità di un cliente o di un potenziale cliente, grazie all'esperienza come assicuratore del credito. Ad ogni richiesta il sistema attribuisce un @rating, al quale corrisponde un massimale di copertura per ciascun acquirente: Tale valutazione è ottenuta dall'analisi di una serie di informazioni quali, lo studio micro e macro economico del paese di riferimento, le esperienze di pagamento delle controparti, i dati pubblici, gli score, le informazioni che gli analisti Coface elaborano quotidianamente.

@Rating Credit Opinion Monitorato si basa su 4 livelli di rating:

R = 10.000 euro

@ = 20.000 euro

@@ = 50.000 euro

@@@ = 100.000 euro

X = società che evidenziano elementi di debolezza finanziaria

Assicurazione dei Crediti: La soluzione assicurativa volta a proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione. E' la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta, distinta in 2 tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari. L'offerta ha validità annuale ed è tacitamente prorogabile di anno in anno salvo disdetta di una delle parti almeno con tre mesi d'anticipo.

SERRAMENTI IN PVC

Diquigiovanni



Diquigiovanni è leader nel mercato italiano per la produzione di infissi e sistemi oscuranti in PVC.

La convenzione prevede dei vantaggi per l'acquisto di infissi e sistemi oscuranti in PVC quali:

A – prodotti:

i prodotti oggetto della convenzione sono tutti quelli presenti nel catalogo Diquigiovanni; inoltre tutte le porte finestre, porte balcone e portoncini verranno forniti, di serie e senza sovrapprezzo in **via esclusiva**, con il sistema di sigillatura integrale vetro-anta; tale sistema è ad oggi proposto in Italia solamente da Diquigiovanni

B – servizi correlati:

co-design muratura nella zona delle forometrie, progettazione dell'infisso e del sistema oscurante secondo le specifiche esigenze, rilievi misure in cantiere, posa in opera completa, servizio logistica di cantiere (mezzi con gru, ventose ecc). Inoltre verrà fornito in **via esclusiva** un pacchetto di manutenzione programmata, compresa nel prezzo, per un periodo di 2 anni con 2 interventi tecnici per anno. Tali interventi comprenderanno la manutenzione ordinaria delle chiusure, eventuali regolazioni dei componenti oltre a coprire le riparazioni/sostituzioni espressamente previste dalla nostra forma di garanzia, comprendendo nello specifico caso ed in via esclusiva, anche la manodopera per il ripristino delle chiusure

C – scontistica:

sconto extra 5% esclusivo per associati/aderenti Assimpredil Ance

CONVENZIONI

SERVIZI ASSICURATIVI E BANCARI E FINANZIAMENTI

Intesa San Paolo



ANCE Lombardia ha stipulato con Intesa San Paolo una convenzione per linee di credito sia di breve termine, sia di medio - lungo termine con una particolare attenzione alla tematica del finanziamento tramite mutuo fondiario.

Le imprese che vogliono beneficiare delle condizioni agevolate previste dalle suddette convenzioni, devono presentare all'istituto di credito l'attestazione di appartenenza ad Assimpredil Ance.

Banco Desio



Accordo Ance Lombardia – Banco di Desio

Avviata una collaborazione per il supporto alle imprese edili

Si comunica alle aziende interessate che Banco di Desio e della Brianza ha riservato alle imprese associate alle associazioni territoriali aderenti ad ANCE Lombardia un set di condizioni vantaggiose relative a servizi di tenuta conto, anticipo fatture, *remote-banking* e fidejussioni.

Per quanto concerne le condizioni economiche applicabili ad operazioni di affidamento a breve termine e di finanziamento a medio-lungo termine, l'Istituto si riserva di valutare caso per caso le migliori condizioni applicabili, garantendo altresì la massima attenzione alle imprese del sistema associativo.

Le aziende interessate possono, per informazioni e dettagli relativi all'offerta, contattare l'Associazione.

Convenzione Europartner

EUROPARTNER

Dopo un'attenta selezione degli operatori presenti sul mercato della consulenza in tema di finanza agevolata, Assimpredil Ance ha siglato un accordo di collaborazione con il Gruppo Europartner.

Il **Gruppo Europartner**, con sedi a **Milano, Brescia e Genova**, opera da oltre **20 anni** nell'individuazione delle migliori soluzioni finanziarie delle imprese, a supporto dei progetti di investimento. Europartner Srl si propone di affiancare le imprese associate interessate in tutte le fasi di sviluppo delle loro idee progettuali: dall'analisi dei fabbisogni fino al reperimento del miglior mix di risorse finanziarie per l'investimento proposto; nel corso degli anni, la società ha sviluppato particolari competenze nel settore degli **incentivi finanziari per lo sviluppo dell'impresa e del territorio e nella gestione di grandi progetti**

Assicurazioni

Al fine di agevolare le imprese nell'adempimento degli oneri economici ed organizzativi conseguenti all'entrata in vigore del D.Lgs. n. 122 del 2005, relativo alla tutela dei promissari acquirenti, Assimpredil ANCE ha stipulato con il broker internazionale NACORA una convenzione a condizioni vantaggiose, riservate unicamente alle imprese associate". Nacora fornisce, attraverso le compagnie rappresentate, una gamma di prodotti assicurativi per il comparto delle imprese edili.

Le coperture assicurative offerte vanno a coprire:

- **le fideiussioni** ai promissari acquirenti ex d.Lgs 122/05;
- **le coperture CAR e RCT**;
- **la polizza** postuma decennale.

Finanza straordinaria e ristrutturazione del debito

Assimpredil Ance mette a disposizione dei propri associati dei professionisti in grado di valutare, sia dal punto di vista legale che economico-finanziario, la migliore soluzione ai problemi che la maggior parte delle imprese si trova a fronteggiare.

Tale supporto è volto a consentire un dialogo costruttivo con gli istituti di credito per la ristrutturazione delle posizioni debitorie e porre in essere le azioni propedeutiche ad un piano di rilancio aziendale.


Assimpredil Ance ha siglato accordi di collaborazione con tre realtà aziendali operanti sul mercato locale e nazionale.

Le tre realtà sono le seguenti

- Danovi e Giorgianni Studio Associato

DANOVI & GIORGIANNI

- Fivesixty S.r.l.  *... Training your change*

- Kaleidos S.r.l.  *Kaleidos
Corporate Finance*

Finanziamenti

Harley Dickinson



VUOI LAVORARE NELLA RISTRUTTURAZIONE DEI CONDOMINI?

Le imprese Associate e Aderenti di Assimpredil Ance possono accedere a condizioni agevolate al prodotto di Harley & Dickinson "Credito Condominio".

"Credito Condominio" è un esclusivo strumento finanziario che consente alle imprese di proporre ai condomini offerte per interventi di ristrutturazione e manutenzione straordinaria che includono una dilazione dei pagamenti a favore del condominio per 5 anni a condizioni agevolate.

Vantaggi per l'impresa:

- **presentare** un'offerta completa anche dal punto di vista finanziario;
- **incrementare il proprio fatturato**, sbloccando lavori condominiali di solito difficilmente deliberati in assenza di una larga dilazione nei pagamenti;
- **aumentare la capacità produttiva**: il finanziamento permette tempi di esecuzione più rapidi, pagamenti certi a SAL e possibilità di finanziare più cantieri;
- **superare BASILEA2 e 3**, non dovendo chiedere prestiti/finanziamenti alla banca per poter intraprendere il lavoro

SERVIZIO GARE D'APPALTO

Info Plus



Assimpredil Ance propone un Servizio informativo “**Bandi di gara**” ed “**Esiti di gara**” di particolare interesse per le imprese che eseguono lavori pubblici.

I **Bandi di gara** sono raccolti su tutto il territorio nazionale con reperimento delle informazioni presso:

- oltre 1.500 Comuni ed Enti in tutta Italia;
- oltre 100 testate tra quotidiani e riviste specializzate;
- oltre 60 pubblicazioni tra bollettini regionali e provinciali;
- Gazzetta Ufficiale della Repubblica Italiana e della Comunità Europea;
- n. 100 corrispondenti sul territorio nazionale;
- analisi quotidiana di più di 5.000 Enti via internet.

I dati relativi ai suddetti bandi sono disponibili attraverso spedizioni giornaliere, di una “scheda riassuntiva”, completa di tutti gli elementi indispensabili per l'individuazione di quanto di interesse.

Gli **Esiti di gara** risultano uno strumento di lavoro sia per chi vuole proporsi all'aggiudicatario per eseguire in subappalto parte dei lavori, sia per conoscere l'andamento dei ribassi in relazione ai singoli committenti.

SERVIZI POSTALI

Nexive



LA CONVENZIONE

Nexive è il primo operatore privato del mercato postale nazionale.

Con sede principale a Milano, Nexive nasce come TNT Post nel 1998 in seguito a successive acquisizioni di agenzie private di recapito e altre società di produzione e servizi del settore, tra cui lo storico marchio milanese Rinaldi L'Espresso.

Nel corso degli anni Duemila, in vista della liberalizzazione del mercato postale italiano, la società ha sviluppato servizi innovativi a elevato valore aggiunto, a vantaggio dell'affidabilità e dell'efficienza di processo, che le hanno consentito di conquistare un posizionamento di rilievo presso il mercato business.

Nel 2014, TNT Post diventa Nexive: un cambio di nome che esprime la vision aziendale di Essere la piattaforma postale per eccellenza nel recapito della posta e dell'e-commerce, punto di connessione per aziende e persone, documenti e merci. Un passaggio che valorizza l'esperienza maturata nel passato e la rafforza con i valori di modernità connessione e futuro che sono alla base delle strategie aziendali.

Scelgono ogni giorno Nexive oltre 30.000 operatori business in Italia fra banche, compagnie assicurative, aziende dei settori media e tlc, utilities, PMI e numerosi Enti della Pubblica Amministrazione.

Nexive raggiunge circa l'80% delle famiglie italiane e movimentata circa 500 milioni di buste. Possiede 700 filiali dirette, indirette e retail point, con oltre 5.500 addetti, per garantire la massima capillarità.

SERVIZI POSTALI

Nei servizi postali, il prodotto di punta di Nexive è Formula Certa®, il sistema brevettato di recapito postale controllato e certificato con tecnologia satellitare, che garantisce la tracciabilità della corrispondenza e ne certifica l'avvenuta consegna. Le altre formule di recapito sono Raccomandata Classica, Gestione uffici posta, Notificazioni, Formula International, Formula Certa Direct e Formula Simply Direct.

SERVIZI PARCEL

Nexive ha interpretato il mercato dell'e-commerce B2C con il prodotto Sistema Completo, che approda nel 2013: il servizio a valore aggiunto per il destinatario specifico per gli operatori web. Sistema Completo è il prodotto ideale per le medium e small company, in particolare i web-shop che vogliono dare valore all'esperienza d'acquisto dell'utente finale. Sistema Completo, infatti, include di serie tutti gli optional che i normali operatori fanno pagare a parte, e che aumentano la qualità di servizio per i destinatari e facilitano la vita a chi spedisce. Accanto a Sistema Completo, Nexive propone Sistema Espresso, ideale per le aziende B2C che movimentano grandi volumi e vogliono spedire le loro merci privilegiando velocità e convenienza. Sistema Espresso dà comunque la possibilità di combinare una serie di servizi a valore a vantaggio del destinatario finale.

La convenzione con Nexive è relativa sia ad alcuni servizi Postali che Parcel.

SERVIZIO SONDAGGI E PROVE DI LABORATORIO



GEOTECNALab s.r.l.

Laboratorio geotecnico, geomeccanico e materiali da costruzione



E' stata firmata da Assimpredil Ance la convenzione con la società GEOTECNALab s.r.l., per poter offrire alle imprese associate dei servizi per prove di laboratorio e in sito su materiali da costruzione a tariffe particolari.

I servizi verranno svolti dalle seguenti società:

GEOTECNALab s.r.l.



GTA s.r.l.



LABANALYSIS s.r.l.



In pratica si è voluto attivare una serie di verifiche tecniche ad hoc a favore degli associati per l'esecuzione di prove su materiali e terre in ottemperanza a quanto richiesto dalla vigente normativa in materia di costruzioni nonché ambientali.

Segue un estratto dei servizi che sono offerti:

1. SONDAGGI GEOGNOSTICI E PROVE PENETROMETRICHE

- perforazione a carotaggio continuo a secco, in verticale, con diametro 101/127 in terreni a granulometria da fine a grossolana ed in roccia;
- perforazione a distruzione di nucleo in terreni a granulometria da fine a media, con tricono e rivestimenti a seguire di diametro 127/152/178 mm per posa in opera di pozzi di monitoraggio da 2" a 5";
- fornitura ed installazione di piezometri;
- spurgo e sviluppo del pozzo di monitoraggio fino all'ottenimento di acqua priva di solidi in sospensione;
- carotaggi geotecnici (vedi carotaggi ambientali);
- trincee geognostiche con mini escavatori;
- prove in foro;
- esecuzione prove penetrometriche statiche e/o dinamiche.

CONVENZIONI

2. LABORATORIO PROVE MATERIALI

- prova di compressione su cubetti di cls secondo UNI EN 12390-3;
- prova di trazione e di piegamento su barre di armatura secondo UNI EN 10002/1 e UNI EN ISO 7438.

3. PROVE DI LABORATORIO SU AGGREGATI RICICLATI PER LA VALUTAZIONE DELLE CARATTERISTICHE PRESTAZIONALI SECONDO GLI ALLEGATI C1, C2, C3, E C4 DELLA CIRCOLARE N. 5205 DEL 15.07.2005 ai sensi del D.Lgs. 152/2006 e s.m.i

- parte 1 – Aggregati riciclati, circolare 5205 del 15.07.2005;
- parte 2 – Analisi campioni di terreno secondo all. 5 titolo V tab.1 D.Lgs. 152/2006;

4. PROVE SU TERRE/ROCCE E MACERIE

- terre e rocce di scavo parametri ex all. 5 titolo V tab.1 D.Lgs. 152/2006;
- macerie da demolizione trattate (aggregati riciclati);
- test cessione eluato al punto 3 – D.M. 05.02.1998 e s.m.i..

MODALITA' di Adesione ai Servizi in Convenzione

I Servizi in Convenzione sono rivolti alle imprese associate ad Assimpredil Ance.

Le imprese associate esibendo la dichiarazione di appartenenza, potranno quindi usufruire delle condizioni economiche vantaggiose (v. allegato alla solo versione telematica del presente Suggerimento) previste per le varie prove di cui sopra.

Si precisa che i sopradescritti servizi si potranno richiedere (**con preghiera di inviarne copia, per conoscenza, ad Assimpredil Ance**) alle società sotto riportate:

Servizi Punto 1

GTA s.r.l., indagini Geognostiche

dr. geologo Gianluca Nascimbene

(nascimbene@gtasrl.it – tel. 03821750334 – fax 03821752557)

Servizi Punti 2; 3; 4 prove meccaniche

GEOTECNALab s.r.l. - laboratorio geotecnico, geomeccanico e materiali da costruzione

dr. geologo Stefano Bonfoco

(geotecna.pavia@geotecna.it – tel./fax 0382469810)

Servizi Punti 3; 4 analisi chimiche

LABANALYSIS s.r.l. - controlli, analisi e ricerche in campo ambientale ed industriale

dr. geologo Simone Caimmi

(scaimmi@labanalysis.it – tel. 0385287000-001-024 – fax. 038557311)

TECNOLOGIA

Impianti di ventilazione meccanica controllata

Aldes S.p.A.



Aldes S.p.A. è la filiale del Gruppo multinazionale francese Aldes Aéraulique SA.

Il Gruppo Aldes produce sistemi intelligenti per il miglioramento della qualità dell'aria interna per gli utenti delle costruzioni, sia residenziali che di terziario e contribuisce al risparmio dei consumi energetici grazie a soluzioni tecnologiche di ultima generazione.

Aldes produce e commercializza (per il residenziale ed il terziario) sistemi completi di V.M.C. (Ventilazione Meccanica Controllata) a semplice e doppio flusso con recupero di calore ad alta efficienza, sistemi di aspirazione centralizzata, componenti per il condizionamento ed il riscaldamento (HVAC), sistemi per la protezione incendio, sistemi acustici.

ALDES s'impegna, verso ogni Associato/Aderente ad Assimpredil Ance che ne faccia richiesta, a:

- Fornire un **supporto tecnico** all'elaborazione del **capitolato del sistema** di ventilazione meccanica controllata e di aspirazione centralizzata,
- **Informare** il committente, la direzione lavori, l'installatore e l'impresa di costruzione che operano su questo intervento dell'impegno preso,
- **Fornire assistenza** e dei documenti **d'installazione** alle diverse maestranze intervenendo durante **la posa** dei lavori di ventilazione meccanica e di aspirazione centralizzata (Aldes S.p.A. si ritiene libera di stabilire l'assistenza necessaria),
- Partecipare ad una **riunione di coordinamento** per il cantiere oggetto dell'intervento,
- Ad effettuare una **visita di assistenza** e di **verifica del buon funzionamento** dell'installazione in **collaborazione con l'installatore**,
- A consegnare un documento riepilogativo **dei risultati**,
- A consegnare al committente, una quantità sufficiente di **documenti necessari all'informazione dei futuri utenti** degli alloggi sull'utilizzo della loro ventilazione,
- A redigere un **documento per l'amministrazione di condominio** atto ad aiutarlo nella ricerca di una **società di manutenzione**.

CONVENZIONI

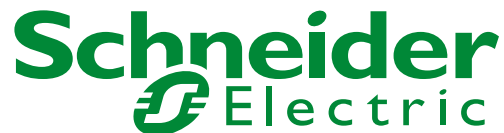
Affinché ALDES possa mantenere quanto sopra indicato, **l'impresa edile deve**

- Fornire al Funzionario commerciale ALDES il **nome del progettista** che ha l'incarico della progettazione al fine di **poter consigliare** il sistema di ventilazione meccanica controllata ed il sistema di aspirazione centralizzata idonei con le necessità della committente ed il rispetto delle **normative in vigore**
- Fare **rispettare integralmente il sistema** a capitolato
- Fornire al Funzionario commerciale ALDES durante l'operazione i nome dei responsabili dei seguenti operatori:
 - Committente
 - Progettisti in carica agli studi relativi alla ventilazione ed all'aspirazione polveri
 - Direzione Lavori
 - Impresa di costruzione
 - Installatore in carica alla realizzazione dei lavori di ventilazione ed eventuali subappaltatori
 - Prima Amministrazione condominiale
- Facilitare l'intervento di ALDES sul cantiere (informazione delle riunioni di cantiere, partecipazione alle riunioni su richiesta di Aldes)
- Consegnare i documenti all'utente

ALDES si impegna inoltre a riconoscere all'impresa Associata/Aderente ad Assimpredil Ance una *Fee* in relazione alla dimensione ed alla tipologia dell'intervento.

Impiantistica elettrica e domotica

Schneider Elettric



CONVENZIONE CON LA SOCIETA' SCHNEIDER ELECTRIC S.P.A.

Schneider Electric S.p.A. è una società operante nel settore dell'elettromeccanica, dell'automazione industriale e della domotica residenziale, che fornisce prodotti e servizi di consulenza formativa e aggiornamento.

La convenzione prevede che Schneider Electric S.p.A. fornisca alle imprese Associate e Aderenti ad Assimpredil Ance che ne faranno richiesta i seguenti prodotti e servizi correlati:

- 1. prodotti:** Kit domotici KNX e preconfigurati, comprensivi di Server "iSE" per la gestione della domotica nelle unità abitative residenziali (bilocale, trilocale, quadrilocale)
- 2. servizi correlati:** consulenza formativa e aggiornamento

Per ordini superiori alle 35 unità abitative, allestite con pacchetti predefiniti in termini di prodotti e funzioni, Schneider Electric S.p.A. fornirà in omaggio un server del valore di listino di € 1.490 direttamente all'impresa, o a soggetto indicato dall'impresa, che ha proceduto all'acquisto e all'installazione dei pacchetti sopra menzionati.

La sintesi dei prodotti e servizi previsti dalla convenzione è disponibile negli allegati da richiedersi ad Assimpredil Ance.

Samsung



LA CONVENZIONE

Fondata nel 1969, Samsung Electronics è una società leader globale nei settori dei semiconduttori, delle telecomunicazioni, dei media digitali e delle tecnologie di convergenza digitale.

Con un fatturato nel 2013 pari a 216 miliardi di dollari e circa 290.000 dipendenti in 79 paesi, è la seconda società al mondo per numero di brevetti depositati.

Da anni ai primi posti tra fornitori di memorie, chip, schermi LCD, ad oggi mantiene il primato nella vendita di TV ed è l'8° brand a livello mondiale. Riconosciuta come leader di settore, Samsung vanta 42 centri di ricerca e sviluppo mondiale e ogni anno investe circa il 6% del proprio fatturato in attività di ricerca e sviluppo.

Samsung per le aziende

La divisione Business di Samsung Electronics offre una gamma completa di prodotti e soluzioni studiate su misura per le diverse realtà aziendali: stampanti e multifunzione A3 e A4; soluzioni per la gestione documentale; schermi professionali; soluzioni di illuminazione LED; notebooks, tablets e smartphones per operare in mobilità.

I servizi/l'offerta

Samsung Electronics offre a tutte le aziende associate un vero e proprio supporto consulenziale volto a ottimizzare e razionalizzare il proprio parco installato, con una consistente diminuzione dei costi, una semplificazione gestionale e contestuale riduzione dell'impatto ambientale.

Scopri come ridurre concretamente i tuoi costi interni.

TELECOMUNICAZIONI

Cloudfitalia



LA CONVENZIONE

Cloudfitalia Telecomunicazioni S.p.A. è una società di Telecomunicazioni e Cloud Computing che offre alle aziende, PMI, Amministrazioni Pubbliche e professionisti una soluzione integrata di telefonia, internet e servizi Cloud finalizzati a migliorare la competitività e la produttività aziendale. Alta affidabilità, ottime prestazioni e costi contenuti sono alla base del modello Cloudfitalia che poggia su una rete proprietaria di oltre 14.000 km su tutto il territorio nazionale, a cui si aggiungono due Data Center di ultima generazione per i servizi Cloud Computing, oltre alla presenza capillare di sedi operative e presidi tecnici. Per garantire l'elevata qualità dei servizi erogati Cloudfitalia si affida ai migliori partner tecnologici internazionali, tra cui: Cisco, Kelyan, Spamina, VMware, Zerto e Trendmicro.

www.cloudfitalia.com

I Servizi

1. **Cloud-IaaS:** Cloudfitalia propone una piattaforma per la creazione e la gestione di Virtual Data Center in un ambiente di lavoro che mantiene la libertà tipica dei Private Cloud, aggiungendo sicurezza e performance date dall'infrastruttura e dai due Data Center di proprietà.
2. **Imlail:** Imlail è un servizio di posta elettronica in cloud pensato, realizzato ed erogato in Italia. Servizio sempre disponibile, sicuro e senza investimenti in infrastruttura IT, manutenzione ed aggiornamento.

Imlail semplifica la gestione con soluzioni web e cloud based, flessibili e completamente integrate come Imlail Firewall e gestione Imlail Archiving.

Fino a 25GB di archiviazione email, accesso via Webmail, Outlook o altri client di posta elettronica, mobile, sicurezza completa, interoperabilità con BlackBerry, supporto tecnico 24x7, backup automatici, calendari e contatti condivisi, strumenti di collaborazione e conformità a norma di legge.

3. **Internet SpeedUp:** Offerta rivolta alle aziende che necessitano di un accesso alla rete internet ad altissime prestazioni.

Internet SpeedUp fornisce un collegamento simmetrico alla rete internet con velocità da 2 a 10 Mb/s.

4. **StartImpresa:** Soluzione integrata di telefonia ed accesso ad internet per professionisti e aziende che permette di collegarsi direttamente alla rete Cloudfitalia senza abbandonare o modificare le numerazioni e gli apparati telefonici esistenti. StartImpresa offre il vantaggio di avere Cloudfitalia come unico fornitore con una soluzione all'avanguardia ed una nuvola di servizi supplementari inclusi nel canone base.

Telecom

Impresa Semplice



LA CONVENZIONE

Prosegue l'accordo Impresa Semplice, nella logica di rispondere alle esigenze di innovazione ICT delle Piccole e Medie Imprese.

Telecom Italia si propone di abbattere le barriere economiche, tecnologiche e culturali che ostacolano l'accesso per le piccole e medie imprese ai servizi ICT.

OFFERTA MOBILE

Voce & terminali

Scopri il nuovo portafoglio di profili **TIM TUTTO Business**, che prevede sia profili con bundle di minuti ed SMS, che con chiamate e SMS illimitati, oltre ad un 1 GB di traffico dati, senza tassa di concessione governativa e nessun costo fisso da aggiungere al contributo mensile, con scale sconti dedicate rispettivamente per singolo Cliente o Clienti di tipo Holding.

Internet in Mobilità

Scopri la nuova offerta dati, semplice vantaggiosa ed innovativa, valida trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, sia su terminali Small Screen che su Large Screen, con le seguenti vantaggiose caratteristiche:

OFFERTA FISSA

Azienda Tuttocompreso è la soluzione con centralino "fisico" che consente di parlare, navigare e proteggere i dati aziendali.

Evoluzione Ufficio è la soluzione con centralino "virtuale", per piccole aziende, per la comunicazione innovativa dell'ufficio che integra fonia, connettività, servizi di centralino tradizionali ed innovativi, terminali, con un servizio di assistenza premium ed un canone di servizio "tutto incluso", senza sorprese.

Con Evoluzione Ufficio, l'ufficio si muove con te perché con il centralino virtuale, ovunque sei, direttamente da un "cruscotto" web, hai tutti i servizi di centralino per una gestione semplice delle chiamate del tuo ufficio, e sei raggiungibile sempre da tutti i tuoi contatti aziendali (clienti, fornitori, ecc) sul numero fisso e ovunque ti trovi:

OFFERTA CON SAMSUNG

Nel corso del 2014 in collaborazione con Samsung saranno definite delle offerte con specifici vantaggi dedicati agli associati, che saranno presentate non appena disponibili

VIAGGI

Trenitalia



LA CONVENZIONE

Accordi per le aziende associate al sistema Confindustria

Corporate Travel: supporto alle aziende per i viaggi d'affari

Trenitalia con il Programma Corporate Travel, il servizio dedicato alle aziende per la gestione dei viaggi d'affari, apre alle aziende Confindustria una nuova gamma di accordi dedicati al Business.

Il Programma Corporate Travel di Trenitalia offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari: accesso rapido ai servizi informativi e di prenotazione, 7/7 gg, 24/24 h, flessibilità nelle richieste e nell'acquisto dei viaggi, disponibilità di efficienti strumenti di monitoraggio e di reporting degli acquisti.

Un referente commerciale di zona è a disposizione dell'azienda e la seguirà in tutto il processo: dalla fase di implementazione del Programma Corporate Travel a quella di tipo consulenziale circa gli aggiornamenti relativi alle novità del mondo Trenitalia per il mercato dei viaggi d'affari.

Le tipologie di accordo alle quali le aziende Confindustria possono accedere secondo le proprie esigenze sono:

Corporate Travel B2B e B2B Executive

Dedicato alle aziende che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari con pagamento differito.

La formula B2B Basic prevede un incentivo sul volume di traffico effettuato nell'anno di riferimento;

La formula Executive consente di accedere a sconti diretti sull'acquisto della biglietteria ferroviaria on line, ad esclusione di alcune offerte.

Corporate Executive Carta di Credito

Questo programma è dedicato a chi utilizza una carta di credito aziendale o personale per acquistare biglietti ferroviari. Il Programma consente di accedere a sconti contestuali all'acquisto, oltre che ad altri numerosi vantaggi.

Corporate Executive Triangolare

Questo programma è dedicato a chi utilizza per l'acquisto della biglietteria ferroviaria la propria agenzia viaggi di fiducia. Il Programma consente, attraverso dei codici specifici, di accedere a sconti contestuali all'acquisto.

Alitalia



LA CONVENZIONE

BLUEBIZ è il programma di incentivazione di Alitalia, Air France, KLM e Delta che, senza nessun costo, obbligo e vincolo permette di risparmiare ad ogni volo.

Con BlueBiz l'azienda accumula Blue Credits da utilizzare per l'acquisto dei biglietti successivi, mentre i soci MilleMiglia, Flying Blue e SkyMiles continuano ad accumulare Miglia sul proprio conto personale.

CARTA LOUNGE

Carta Lounge, è il lasciapassare annuale per accedere alle esclusive Lounge Alitalia, dedicato ai soci del Programma Mille Miglia.

I soci Confindustria possono acquistare la Carta Lounge Alitalia ad un prezzo davvero competitivo.

CARNET ITALIA

Carnet Italia: Facile, flessibile, conveniente.

Scopri Carnet Italia per viaggiare sulle rotte nazionali Alitalia compresa la Roma - Milano Linate.

CONVENZIONI

Cathay Pacific



CATHAY PACIFIC

LA CONVENZIONE

Cathay Pacific Airways, fondata nel 1946, è la principale compagnia aerea di Hong Kong e rappresenta il partner ideale per incrementare il Business e i contatti in Asia. Numerosi sono i vantaggi offerti: voli sia da Milano che da Roma per Hong Kong, il massimo comfort a bordo e un'ampia rete di collegamenti per raggiungere oltre 70 destinazioni in Cina, Nord e Sud Est Asiatico, Australia e Nuova Zelanda.

Da Milano Malpensa a Hong Kong il volo giornaliero è operato con Boeing 777-300ER configurato con le quattro classi di First, Business, Premium Economy ed Economy; mentre da Roma il volo offre tre classi di servizio con l'Airbus 340-300: Business, Premium Economy, Economy.

A bordo con Cathay Pacific

Tutte le classi di viaggio offrono il meglio in termini di comfort, privacy, intrattenimento a bordo e servizi accurati e personalizzati.

La nuova Economy Class: disponibile da Milano Malpensa, offre grande comodità grazie ai nuovi sedili, con più spazio per gli oggetti personali e un TV personale a 9 pollici touch screen. La distanza tra le poltrone e la loro larghezza permetteranno di usufruire di un comfort unico. Da Roma Fiumicino è disponibile la poltrona a schienale fisso, questa assicura che il passeggero antistante, reclinando la poltrona, non invada lo spazio altrui.

Con il sistema Audio e Video On Demand anche per la classe Economica sarà possibile rilassarsi con l'ampia scelta di intrattenimento offerta da StudioCX in qualsiasi momento.

La Premium Economy Class offre un'esperienza ancora migliore rispetto all'Economy Class, con maggior comfort, spazio e vantaggi per tutta la durata del viaggio: dal check-in dedicato, una più alta franchigia bagaglio, maggior spazio per le gambe ed una reclinabilità della poltrona di oltre 20 cm. Non solo, una cabina riservata ed un catering dedicato, un kit di viaggio, uno schermo individuale da 10.6 pollici con cuffie anti-rumore.

La cabina di Business Class offre un comfort eccezionale con una poltrona che assicurerà estrema comodità trasformandosi, con un semplice gesto, in un letto di quasi due metri. Per le partenze da Milano è disponibile la Nuova Business Class: pur garantendo la privacy, la poltrona centrale permetterà di interagire con un compagno di viaggio, mentre le poltrone vicino al finestrino sono posizionate in modo da dare una visuale perfetta.

La First Class: il lusso e l'ambiente così spazioso trasformeranno la poltrona in una vera e propria suite. Gli straordinari servizi a bordo, come la raffinata cucina con il menù à la carte, sono disponibili in ogni momento con un'accurata proposta di piatti della cucina asiatica ed internazionale accompagnata da un'esclusiva selezione di vini.

La Mobilità integrata di Cathay Pacific

Grazie al progetto di Mobilità integrata raggiungere l'aeroporto non è mai stato così veloce, semplice e gratuito attraverso il servizio gratuito treno + aereo da nove città per Malpensa o Fiumicino per tutti i passeggeri con un biglietto Cathay Pacific per Hong Kong e oltre. In più il parcheggio sempre gratuito sia a Milano Malpensa che a Roma Fiumicino per passeggeri di First e Business Class e lo sconto per il parcheggio a Milano Malpensa e

CONVENZIONI

Fiumicino previsto per i passeggeri di Economy e Premium Economy. Da alcune città è inoltre attivo il servizio chaffeur per i passeggeri di Prima Classe.

Cathay Pacific Airways e Confindustria

Grazie alla partnership con Confindustria, attraverso RetIndustria, volare con Cathay Pacific è sempre più conveniente. La convenzione 2014 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva di tariffe dedicate e di sconti dal 1 Gennaio al 31 Dicembre 2014.

easyJet



LA CONVENZIONE

easyJet è il primo network di trasporto aereo in Europa. Nel 2013 ha trasportato oltre 60 milioni di passeggeri, operando quasi 700 rotte da 139 aeroporti in 34 paesi.

In Italia easyJet è la prima compagnia pan-europea con quasi 14 milioni di passeggeri trasportati nel 2013 e 154 destinazioni attualmente servite, di cui 14 rotte domestiche e 140 rotte internazionali. Oltre alle due basi di Milano Malpensa e Roma Fiumicino, lo scorso ottobre è stata annunciata l'apertura della terza base easyjet in Italia, che verrà inaugurata a Napoli nel marzo 2014.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile ed accessibile per i propri passeggeri. La priorità della Compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio, con una puntualità media dei voli pari all'88%, la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget. La quota di viaggiatori d'affari è in continua ascesa, e già un italiano su quattro dichiara attualmente che easyjet è la sua compagnia preferita.

easyJet offre agli associati di Confindustria tariffe dedicate garantite FIXED FLEXI. L'azienda così può stabilire un tetto di spesa massima per ogni singola rotta utilizzata dai suoi viaggiatori.

VIDEOCONFERENZA

Aethra.net



LA CONVENZIONE

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per conferencing & collaborazione a distanza. Conosciuta grazie al brand Aethra.net, offre servizi professionali di audioconferenza, videoconferenza, webconferencing, webcast, web TV, servizi managed, progettazione e noleggio sale per la videoconferenza.

Parte del gruppo Chorus Call/Compunetix, con una presenza diretta nei 5 continenti, Ae.Net può fornire servizi in tutto il mondo, nelle lingue principali.

Con un centro servizi attivo sin dai primi anni Novanta, Ae.Net può vantare un gruppo tecnico con un'esperienza unica nel mercato italiano e mondiale della videocomunicazione e un network di partner che può fornire supporto qualificato a livello locale. Può dunque proporre soluzioni a valore aggiunto personalizzate e flessibili, offrendo servizi automatici, che il cliente può gestire in piena autonomia, come pure servizi completamente assistiti e gestiti da remoto.

Oltre a fornire servizi a valore aggiunto, Aethra.net commercializza prodotti e sistemi delle migliori marche per la videocomunicazione (Sony, AVer) e per l'audioconferenza (ClearOne e Jabra), dando supporto al cliente per progetti speciali, allestimento sale, consulenza e assistenza, sia on site che da remoto.

Ae.Net offre agli associati Confindustria sconti aggiuntivi e condizioni particolarmente vantaggiose per provare e acquistare servizi e prodotti.

I servizi di conferencing e collaborazione a distanza

Audioconferenza (Conference Call)

MeetIn Audio è la soluzione di audioconferenza che consente di comunicare e collaborare a distanza con un numero elevato di persone simultaneamente, usando i tradizionali telefoni fissi o cellulari; il servizio è disponibile in modalità Autonoma o Assistita da un operatore specializzato.

Su richiesta sono disponibili anche Local Connection per l'estero e Numero Verde

E' inoltre possibile integrare l'audioconferenza con la Data Collaboration per effettuare presentazioni in PowerPoint e condividere desktop e applicazioni durante la conference call.

Videoconferenza – webconferencing

Meetin Video-Web è il servizio di video-webconferencing professionale che ti permette di comunicare in multivideoconferenza, incontrare on line i tuoi collaboratori, partner e clienti e collaborare a distanza, con semplicità.

Il servizio ti consente di entrare in una sala virtuale (Virtual Room), cioè in uno spazio comune, su una pagina web dedicata, dove si terrà la riunione.

CONVENZIONI

A questa sala virtuale è possibile accedere in qualsiasi momento da un PC connesso ad Internet, con webcam e cuffie, da apparati di videocomunicazione su reti IP/ISDN, da smartphone e tablet Apple e Android, nonché da telefoni fissi e cellulari (solo in audio).

Sono disponibili due opzioni per la sala virtuale:

- SD - sala più economica, per apparati video di qualità standard definition e PC
- HD - sala con migliore qualità video, a cui accedere anche da smartphone e tablet (Apple e Android).
- Webcast, Web TV and Streaming
- MeetIn Web TV / Webcast è un potente strumento per diffondere contenuti video, audio e presentazioni mettendoli a disposizione di tutti quelli che si collegano ad un sito Internet dedicato.

Il Webcast può essere

- Live – in tempo reale, dal vivo – con l'evento che coinvolge tanti partecipanti nello stesso momento in diverse sedi
- On demand – in differita, su richiesta. In questo caso i partecipanti potranno collegarsi in tempi diversi al sito Internet dedicato per visualizzare il webcast.

Puoi così rendere disponibili conferenze ed eventi registrandoli e ritrasmettendoli, con la possibilità di creare dei canali tematici e informativi (Web TV), di fare formazione a distanza, di lanciare nuovi prodotti o di promuovere il tuo brand.

Potrai organizzare webcast multipunto, cioè con speaker/relatori in località diverse, ed anche webcast con multipli punti di diffusione in tutto il mondo, coinvolgendo anche più di 1.000 partecipanti

E' disponibile anche un servizio di Streaming audio e video fruibile ad un indirizzo Internet dedicato.

I sistemi di videocomunicazione e audio conferenza

Possiamo fornire sistemi di videocomunicazione e audio conferenza professionale a prezzi molto competitivi, come pure soluzioni complete e integrate.

Totem per la videocomunicazione

Il totem integra tutto quello che può servire per allestire una sala per la videocomunicazione. Comprende un sistema di videoconferenza HD, un TV LED di alta qualità (da 40" fino a 65") ed un impianto acustico; il tutto è montato su un carrello di design che può essere anche facilmente spostato tra diversi ambienti ed installato da un nostro tecnico specializzato.

ACCORDI VARI

Centro Velico Caprera



CONVENZIONE TRA ASSIMPREDIL ANCE E CENTRO VELICO CAPRERA

La convenzione è da intendersi dedicata ad Assimpredil Ance, ai Suoi associati ed ai propri famigliari, che potranno frequentare corsi di vela presso le basi nautiche di Caprera e di Lerici a trattamenti particolari.

Il Centro Velico Caprera riserverà un trattamento particolare, sintetizzato come segue:

- Sconto di 150,00 Euro per corsi quindicinali;
- Sconto di 100,00 Euro per corsi settimanali;

Lo sconto varia percentualmente tra 8-10% in alta stagione ed oltre il 20% in bassa stagione.

Il centro Velico Caprera mette a disposizione, presso la propria Segreteria, i depliant contenenti tutte le informazioni sui corsi; le medesime informazioni sono inoltre disponibili sul sito www.centrovelicocaprera.it.

I corsi spazieranno dall'iniziazione alla vela sino alla Crociera d'altura, oltre a quelli speciali (Catamarano, High Performance, Manovra cabinati etc.).

La modalità per poter usufruire della convenzione è l'esibizione, da parte degli associati Assimpredil Ance, della dichiarazione di appartenenza.

L'iscrizione potrà avvenire tramite il sito www.centrovelicocaprera.it o via fax compilando la domanda scaricabile dal sito o contenuta nel depliant con i corsi dell'anno.

Welfare Company



LA CONVENZIONE

Welfare Company Srl è la prima ed unica Società, a capitale interamente italiano, specializzata nella creazione di Reti per il Welfare, nell'emissione di Voucher Incentive e nell'allestimento e gestione di soluzioni web based per programmi di flexible benefits (con servizi di supporto per il Welfare aziendale su portale dedicato).

Alle aziende iscritte a Confindustria sono dedicati tre servizi:

- MyVOUCHER: è il Buono Regalo alleato delle aziende agili e innovative che intendono coccolare Dipendenti, Clienti e Forza Vendita. Grazie all'inquadramento fiscale favorevole previsto dagli Artt. 51, 100 e 108 del T.U.I.R. con MyVOUCHER diventa facile e conveniente motivare risparmiando!
- MyVOUCHER è un Buono Acquisto realmente completo, con migliaia di negozi affiliati a livello nazionale riuniti in un network di Partner espressione dei brand più diffusi in ambito retail e GDO presso i quali i dipendenti potranno utilizzare i loro Voucher accedendo ad una nuova e più ricca dimensione nella fruizione del fringe benefit.

Il carnet MyVOUCHER è sempre equipaggiato con QUI!CULTURA: il primo free-coupon che dà diritto a riduzioni e sconti tantissimi musei, cinema, gallerie d'arte, cinema, teatri e parchi tematici offerto a tutti i beneficiari e a costo zero per l'azienda.

- MyTIME: è un completo set di servizi di maggiordomo aziendale ("Maggiordomo in azienda") attivabili nel luogo di lavoro (anche su più sedi) e con frequenze prefissate, per la concreta realizzazione di programmi di Work-Life Balance che sollevano i dipendenti dalle incombenze di alcune delle più frequenti e comuni necessità, conciliando vita privata, famiglia e lavoro.

Principali servizi inclusi: disbrigo pratiche e posta, spesa, acquisto e consegna farmaci, ritiro analisi cliniche e consegna, assistenza fiscale (CAF), baby-sitter on demand, lavanderia/stireria, sartoria, calzoleria, dog sitter, manutenzione della casa e di piccoli elettrodomestici, lavaggio/manutenzione auto/moto/bici.

- MyWELFARE è la piattaforma online per il Welfare Aziendale 2.0 con la quale le Imprese e i loro Dipendenti accedono ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei programmi di flexible benefit. Questa soluzione solleva completamente le aziende da ogni attività di carattere operativo ed amministrativo e dalla gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare. La reportistica dei flussi generati a sistema, esportabile via web e destinata alle Direzioni HR/Controllo di Gestione/Amministrazione, dematerializza la contabilizzazione degli accrediti e dei benefit interfacciandosi con tutti i principali sistemi di payroll.

Agli aderenti al Sistema Confindustria Welfare Company assicura condizioni esclusive e vantaggi economici.



per informazioni

Tel. 02.88129567 | Cell. 334.6643646 | Fax 02.88129562

e-mail: marketing@assimpredilance.it